

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Серяков Владимир Дмитриевич  
Должность: Ректор  
Дата подписания: 25.08.2022 19:22:44  
Уникальный программный ключ:  
a8a5e969b08c5e57b011bba6b38ed24f6da2f41a

**ЧАСТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И КУЛЬТУРЫ**

Кафедра гражданско-правовых дисциплин



УТВЕРЖДАЮ

Ректор института

В.Д. Серяков

«26» августа 2022 г.

**Рабочая программа учебной дисциплины (модуля)**

**КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО**

(наименование учебной дисциплины (модуля))

**40.03.01 Юриспруденция**

(код и направление подготовки/специальности)

направленность (профиль): гражданско – правовой,

Квалификация (степень) выпускника – бакалавр

Формы обучения: очная, очно-заочная, заочная

Рабочая программа учебной дисциплины (модуля)  
рассмотрена и утверждена на заседании кафедры  
«26» августа 2022 г., протокол № 1

Заведующий кафедрой гражданско-правовых дисциплин

/к.ю.н. Никитин М.Н./  
(подпись, учёная степень, учёное звание, ФИО)

**Москва 2022**

## 1. НАИМЕНОВАНИЕ И ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ).

Учебная дисциплина «Коммерческое право» изучается обучающимися, осваивающими образовательную программу по гражданско-правовому профилю, в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования – бакалавриат по направлению подготовки 40.03.01 Юриспруденция, утвержденным Приказом Министерства науки и высшего образования РФ от 13 августа 2020 г. N 1011 (ФГОС ВО 3++).

Коммерческое право является одной из важнейших дисциплин в структуре правового знания. Она является основой, теоретическим ядром права и общей методологией познания и деятельности в сфере юриспруденции.

**Цели дисциплины:** формирование юридического мировоззрения у студентов, подготовка специалиста, обладающего высоким уровнем теоретических знаний и практических навыков в области правового регулирования и правоприменения в сфере торгового оборота, и успешного применения этих знаний в последующей практической деятельности.

### Задачи дисциплины:

- формирования правосознания, позволяющего будущим правоведам занимать твердые позиции в отстаивании режима законности;
- формирования научно обоснованных представлений о путях развития права, регулирования отношений, складывающихся в сфере товарного рынка, о закономерностях развития соответствующих правовых конструкций;
- обучения студентов умению анализировать и толковать конкретные нормы коммерческого права, аргументировано и юридически грамотно отстаивать свою позицию в дискуссии, а также делать сравнительный анализ юридических документов.

## 2. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

В результате освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен овладеть следующими компетенциями:

**ПК – 2** - Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;

**ПК – 3** - Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;

**ПК – 4** - Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.

Формируемая компетенция	Планируемые результаты обучения		Код результата обучения
ПК – 2 Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;	Знать	Язык права и основные юридические конструкции, технико-юридические категории	ПК-3 – 31
		Причины и факторы, определяющие многообразие форм коммерческого права для обеспечения законодательства субъектами права	ПК-3 – 32
	Уметь	Анализировать институты коммерческого права с целью выявления пробелов и коллизий	ПК-3 – У1
		Использовать теоретико-правовые знания о развитии коммерческого права	ПК-3 – У2
	Владеть	навыками применения коммерческого права для соблюдения законности;	ПК-3 – В1
		Навыком анализа правоотношений в коммерческом праве	ПК-3 – В2
ПК – 3	Знать	Основы коммерческого права и его особенности	ПК – 3 –31

Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;		Понятие прав и свобод человека и гражданина, систему прав, соотношение прав и обязанностей, понятие и формы защиты прав	ПК – 3 –32
	<b>Уметь</b>	Толковать правовые нормы, принимать решения и совершать юридические действия в соответствии с юридическим законодательством	ПК – 3 –У1
		Определять различия теоретических подходов в исследовании взаимоотношений между государством и личностью; определять возможные способы защиты прав и свобод человека и гражданина	ПК – 3 –У2
	<b>Владеть</b>	Навыками анализа изучаемых государственно-правовых, а также иных социальных явлений и процессов	ПК – 3 –В1
Навыками реализации норма материального и процессуального права, навыками анализа правоприменительной и правоохранительной практики		ПК – 3 –В2	
<b>ПК – 4</b> Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.	<b>Знать</b>	Принципы и формы реализации права	ПК – 4 - 31
		Способы и методы толкования действующего гражданского законодательства Российской Федерации, международно-правовых норм, нормативно правовых актов права	ПК – 4 - 32
	<b>Уметь</b>	Применять методы договорного права для анализа эффективности реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности	ПК – 4 – У1
		Применять способы и методы толкования права раскрывать содержание, сопоставлять и правильно применять нормы гражданско-процессуального права и процессуального права	ПК – 4 – У2
	<b>Владеть</b>	Навыками реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности	ПК – 4 – В1
		Навыками толкования применения и реализации норм права в конкретных видах юридической деятельности	ПК – 4 – В2

### 3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Б1.В.ДЭ.01.01 «Коммерческое право» является элективной дисциплиной части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1 учебного плана, изучается студентами второго курса в третьем и в четвертом семестре очной формы обучения (полный срок обучения).

#### 3.1. Требования к предварительной подготовке обучающегося:

Темы дисциплины «Коммерческое право» связаны с соответствующими темами дисциплины «Теория государства и права», «Гражданское право», что способствует более плодотворной работе студентов над творческими проектами.

#### 3.2. Дисциплины (модули) и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:

Результаты освоения дисциплины " Коммерческое право " являются базой для прохождения производственной практики.

Развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств обеспечивается чтением лекций, проведением семинарских занятий, содержание которых разработано на основе результатов научных исследований, проводимых Институтом, в том числе с учетом

региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей.

**4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ, ВЫДЕЛЕННЫХ НА КОНТАКТНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ (ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ) И НА САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ.**

Дисциплина предполагает изучение 15 тем.

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетные единицы (144 часа).

№	Форма обучения	семестр	Общая трудоемкость		В том числе контактная работа с преподавателем				сам. работа	вид контроля
			в з.е.	в часах	всего	лекции	семинары, ПЗ	кур.раб/контр. раб		
1	Очная	3	2	72	36	14	22		36	Зачет
		4	2	72	36	14	22		36	Зачет с оценкой
2	Очно-заочная	3	2	72	26	10	16		46	Зачет
		4	2	72	26	10	16		46	Зачет с оценкой
3	Заочная	3	3	108	10	4	6		98	
		4	1	36					32	Зачет с оценкой (4 часа)

**Очная форма обучения**

Наименование разделов и тем	Всего учебных занятий (час)	Контактная работа обучающихся с преподавателем: (час)				Контроль	Самостоятельная работа (час)	Код результата обучения
		всего	занятия лекционного типа	занятия семинарского (практического) типа	курсовое проектирование			
<b>3 семестр</b>								
<b>Тема 1.</b> Понятие коммерческого права. Предмет, метод и принципы коммерческого права	8	4	2	2			4	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 32 ПК-4 – У2 ПК-4 – В1
<b>Тема 2.</b> Источники коммерческого права	8	4	2	2			4	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 3.</b> Субъекты коммерческой деятельности. Система	14	8	4	4			6	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1

организационно-правовых форм юридических лиц, ведущих коммерческую деятельность								ПК-3 – 31 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 4.</b> Функциональные субъекты коммерческого права	8	4	2	2			4	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В2 ПК-3 – 32 ПК-3 – У1 ПК-3 – В1 ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 5.</b> Особенности правового положения и правовое регулирование деятельности товарных бирж	12	6	2	4			6	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В1 ПК-4 – 32 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 6.</b> Биржевые сделки	12	6	2	4			6	ПК-2 – 32 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Зачет</b>	<b>10</b>						<b>4</b>	<b>6</b>
<b>Всего за 3 семестр</b>	<b>72</b>	<b>32</b>	<b>14</b>	<b>18</b>			<b>4</b>	<b>36</b>
<b>4 семестр</b>								
<b>Тема 7.</b> Объекты коммерческой деятельности и их правовой режим. Товарораспорядительные документы как объекты коммерческой деятельности	6	4	2	2			2	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 8.</b> Способы индивидуализации товаров в коммерческом обороте	4	2		2			2	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Тема 9.</b> Понятие, особенности и классификация коммерческих договоров. Выбор необходимых условий. Порядок заключения	8	4	2	2			4	ПК-2 – 31 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 10.</b> Реализационные договоры в коммерческой деятельности	8	4	2	2			4	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 11.</b> Посреднические договоры в коммерческой деятельности	8	4	2	2			4	ПК-2 – 31 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2

								ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Тема 12.</b> Договоры, содействующие торговле	4	2		2			2	ПК-2 – 31 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1 ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Тема 13.</b> Правовое регулирование приемки товаров. Возврат товара ненадлежащего качества, количества, ассортимента. Экспертиза товаров.	8	4	2	2			4	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 14.</b> Ответственность в коммерческом праве. Виды и условия привлечения к ответственности	8	4	2	2			4	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В1 ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 15.</b> Основные виды коммерческих споров и процедуры их разрешения	8	4	2	2			4	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Зачет с оценкой</b>	<b>10</b>						<b>4</b>	<b>6</b>
<b>Всего за 4 семестр</b>	<b>72</b>	<b>32</b>	<b>14</b>	<b>18</b>			<b>4</b>	<b>36</b>
<b>Итого:</b>	<b>144</b>	<b>64</b>	<b>28</b>	<b>36</b>			<b>8</b>	<b>72</b>

### Очно-заочная форма обучения

Наименование разделов и тем	Всего учебных занятий (час)	Контактная работа обучающихся с преподавателем: (час)				Контроль	Самостоятельная работа (час)	Код результата обучения
		всего	занятия лекционного типа	занятия семинарского (практического) типа	курсовое проектирование			
<b>3 семестр</b>								
<b>Тема 1.</b> Понятие коммерческого права. Предмет, метод и принципы коммерческого права	10	4	2	2			6	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 32 ПК-4 – У2 ПК-4 – В1
<b>Тема 2.</b> Источники коммерческого права	8	2		2			6	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31

								ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 3.</b> Субъекты коммерческой деятельности. Система организационно-правовых форм юридических лиц, ведущих коммерческую деятельность	10	4	2	2			6	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 31 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 4.</b> Функциональные субъекты коммерческого права	10	4	2	2			6	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В2 ПК-3 – 32 ПК-3 – У1 ПК-3 – В1 ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 5.</b> Особенности правового положения и правовое регулирование деятельности товарных бирж	12	4	2	2			8	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В1 ПК-4 – 32 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 6.</b> Биржевые сделки	12	4	2	2			8	ПК-2 – 32 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Зачет</b>	<b>10</b>						<b>4</b>	<b>6</b>
<b>Всего за 3 семестр</b>	<b>72</b>	<b>22</b>	<b>10</b>	<b>12</b>			<b>4</b>	<b>46</b>
<b>4 семестр</b>								
<b>Тема 7.</b> Объекты коммерческой деятельности и их правовой режим. Товарораспорядительные документы как объекты коммерческой деятельности	6	2	2				4	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 8.</b> Способы индивидуализации товаров в коммерческом обороте	6	2		2			4	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Тема 9.</b> Понятие, особенности и классификация коммерческих договоров. Выбор необходимых условий. Порядок заключения	6	2	2				4	ПК-2 – 31 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 10.</b> Реализационные договоры в коммерческой деятельности	6	2		2			4	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2

<b>Тема 11.</b> Посреднические договоры в коммерческой деятельности	6	2	2				4	ПК-2 – 31 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2 ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Тема 12.</b> Договоры, содействующие торговле	6	2		2			4	ПК-2 – 31 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1  ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Тема 13.</b> Правовое регулирование приемки товаров. Возврат товара ненадлежащего качества, количества, ассортимента. Экспертиза товаров.	10	4	2	2			6	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 14.</b> Ответственность в коммерческом праве. Виды и условия привлечения к ответственности	10	4	2	2			6	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В1 ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 15.</b> Основные виды коммерческих споров и процедуры их разрешения	6	2		2			4	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Зачет с оценкой</b>	<b>10</b>						<b>4</b>	<b>6</b>
<b>Всего за 4 семестр</b>	<b>72</b>	<b>22</b>	<b>10</b>	<b>12</b>			<b>4</b>	<b>46</b>
<b>Итого:</b>	<b>144</b>	<b>44</b>	<b>20</b>	<b>24</b>			<b>8</b>	<b>92</b>

### Заочная форма обучения

Наименование разделов и тем	Всего учебных занятий (час)	Контактная работа обучающихся с преподавателем: (час)				Контроль	Самостоятельная работа (час)	Код результата обучения
		всего	занятия лекционного типа	занятия семинарского (практического) типа	курсовое проектирование			
<b>3 семестр</b>								
<b>Тема 1.</b> Понятие коммерческого права. Предмет, метод и принципы коммерческого права	20	2	2				18	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 32 ПК-4 – У2 ПК-4 – В1



<b>Тема 2.</b> Источники коммерческого права								ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 3.</b> Субъекты коммерческой деятельности. Система организационно-правовых форм юридических лиц, ведущих коммерческую деятельность								ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 31 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 4.</b> Функциональные субъекты коммерческого права								ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В2 ПК-3 – 32 ПК-3 – У1 ПК-3 – В1 ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 5.</b> Особенности правового положения и правовое регулирование деятельности товарных бирж	22	2		2			20	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В1 ПК-4 – 32 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 6.</b> Биржевые сделки								ПК-2 – 32 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Тема 7.</b> Объекты коммерческой деятельности и их правовой режим. Товарораспорядительные документы как объекты коммерческой деятельности								ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 8.</b> Способы индивидуализации товаров в коммерческом обороте	22	2	2				20	ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Тема 9.</b> Понятие, особенности и классификация коммерческих договоров. Выбор необходимых условий. Порядок заключения								ПК-2 – 31 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 10.</b> Реализационные договоры в коммерческой деятельности	22	2		2			20	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1 ПК-4 – 31

								ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 11.</b> Посреднические договоры в коммерческой деятельности								ПК-2 – 31 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2 ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Тема 12.</b> Договоры, содействующие торговле								ПК-2 – 31 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В1  ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В1
<b>Тема 13.</b> Правовое регулирование приемки товаров. Возврат товара ненадлежащего качества, количества, ассортимента. Экспертиза товаров.								ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Тема 14.</b> Ответственность в коммерческом праве. Виды и условия привлечения к ответственности	22	2		2			20	ПК-2 – 31 ПК-2 – У1 ПК-2 – В2 ПК-3 – 31 ПК-3 – У1 ПК-3 – В1 ПК-4 – 32 ПК-4 – У1 ПК-4 – В2
<b>Тема 15.</b> Основные виды коммерческих споров и процедуры их разрешения								ПК-2 – 32 ПК-2 – У2 ПК-2 – В1 ПК-3 – 32 ПК-3 – У2 ПК-3 – В2 ПК-4 – 31 ПК-4 – У2 ПК-4 – В2
<b>Всего за 3 семестр</b>	<b>108</b>	<b>10</b>	<b>4</b>	<b>6</b>			<b>98</b>	
<b>4 семестр</b>								
<b>Зачет с оценкой</b>	<b>36</b>						<b>4</b>	<b>32</b>
<b>Всего за 4 семестр</b>	<b>36</b>						<b>4</b>	<b>32</b>
<b>Итого:</b>	<b>144</b>	<b>10</b>	<b>4</b>	<b>6</b>			<b>4</b>	<b>130</b>

## 5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ), СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ).

### **Тема 1. Понятие коммерческого права. Предмет изучения коммерческого права. Роль коммерческой деятельности в развитии общества. Принципы коммерческого права**

1. Торговая деятельность как самостоятельная часть общественных отношений, условие жизнеобеспечения организаций и физических лиц.

2. Коммерческое право – один из разделов правоведения, учебная дисциплина в системе фундаментальной подготовки юридических кадров. Понятие учебной дисциплины, отличие учебных дисциплин от отраслей науки и их взаимосвязь.

3. Предмет изучения дисциплины – правовое регулирование коммерческой, т. е. торговой, предпринимательской деятельности. Понятие и сущность коммерции как вида предпринимательской деятельности, связанной с систематическим получением прибыли в результате торговых операций.

4. История коммерческого (торгового) права и изучения дисциплины торгового права в России. Причины возрождения российского коммерческого права в современных условиях, актуальность предмета в связи с формированием в стране рыночных отношений, развитием национального рынка и расширением торговых связей с другими странами.

5. Взаимосвязь и разграничение содержания коммерческого права и гражданского права. Взаимосвязь предмета со смежными управленческими и экономическими дисциплинами: менеджментом, экономикой предприятия, коммерческой логистикой и другими.

6. Содержание и построение курса коммерческого права. Задачи дисциплины в подготовке квалифицированных специалистов по управлению и юридическому обслуживанию торгового предпринимательства.

7. Коммерческое право как подотрасль гражданского права. Принципы коммерческого права.

## **Тема 2. Источники коммерческого права**

1. Понятие торгового законодательства. Конституция Российской Федерации – общая правовая основа торгового законодательства. Компетенция Российской Федерации и субъектов Российской Федерации по правовому регулированию торговой деятельности.

2. Структура и состав торгового законодательства. Гражданский кодекс РФ как источник торгового права. Законы Российской Федерации, указы Президента Российской Федерации, постановления Правительства Российской Федерации в области торгового права. Нормативные правовые акты федеральных министерств, иных органов исполнительной власти по вопросам коммерческой деятельности. Обычаи торгового оборота и деловые обыкновения в торговле.

3. Отраслевые особенности торгового законодательства. Соотношение императивных, диспозитивных, договорно-отсылочных и дозволильных установлений в торговом законодательстве. Типовые, примерные (рекомендательные) и методические нормативные акты, их правовое значение. Роль инициативы и усмотрения лиц в создании и осуществлении субъективных прав, использовании ненормативных правовых средств в сфере торговой деятельности.

4. Международные, межгосударственные и межправительственные соглашения по вопросам торговли как источники коммерческого права. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., другие акты международного торгового права; их роль в регулировании внешнеторговой деятельности и внутреннего торгового оборота.

5. Перспективы кодификации торгового законодательства России. Учет зарубежного и дореволюционного российского опыта кодификации торгового законодательства.

## **Тема 3. Субъекты коммерческой деятельности. Система организационно-правовых форм юридических лиц, осуществляющих коммерческую деятельность**

1. Понятие коммерческой деятельности. Соотношение понятий “коммерческая деятельность” и “предпринимательская деятельность”. Понятие субъекта коммерческой деятельности. Предприниматели без образования юридического лица. Юридические лица. Коммерческая организация: понятие, особенности. Некоммерческие организации. Организационно-правовые формы юридических лиц, предусмотренные законодательством. Юридическое значение регистрации субъектов коммерческой деятельности.

2. Правовое положение участников коммерческой деятельности. Специальный режим ответственности для коммерсантов. Специальные обязанности, возлагаемые законодательством на коммерсантов. Особая форма учета для коммерческих юридических лиц. Категории лиц, не имеющих права заниматься коммерческой деятельностью.

Государственные служащие. Военнослужащие. Служащие товарных, фондовых и других бирж. Юридические лица как участники коммерческих организаций.

3. Российская Федерация, субъекты Российской Федерации и муниципальные образования как участники гражданского оборота. Особенности их правового положения. Права на имущество, составляющего государственную или муниципальную собственность. Возможность участия государственных органов и органов местного самоуправления в хозяйственных обществах. Вклад государственного и муниципального имущества в уставной капитал хозяйственных обществ.

4. Развитие законодательства о коммерческих организациях. Закон “О предприятиях и предпринимательской деятельности”. Современная система законодательства о коммерческих организациях. Пробелы в законодательстве о коммерческих организациях.

Виды организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц. Хозяйственные товарищества. Полное товарищество. Соотношение полного и простого товарищества. Имущественная ответственность участников полного товарищества. Учредительные документы полного товарищества. Товарищество на вере (коммандитное товарищество). Особенности правового положения и участия в коммерческой деятельности полных товарищей и коммандитистов.

5. Общества с ограниченной ответственностью (ООО). Ответственность участников ООО. Число участников общества с ограниченной ответственностью. Учредительные документы общества с ограниченной ответственностью. Управление деятельностью ООО.

Общества с дополнительной ответственностью. Место обществ с дополнительной ответственностью в системе коммерческих организаций.

6. Акционерные общества (АО). Централизация денежных средств путем создания акционерных обществ. Участники акционерного общества. Ответственность участников АО при осуществлении коммерческой деятельности. Имущество акционерного общества. Открытые и закрытые акционерные общества. Число участников акционерного общества. Институт акционерных обществ по континентальному законодательству. Акционерные общества работников (народные предприятия). Правовые, организационные и управленческие принципы создания народных предприятий. Договор о создании народного предприятия. Устав народного предприятия.

7. Производственные кооперативы. Участники производственных кооперативов. Сельскохозяйственные производственные кооперативы. Законодательное ограничение минимального числа участников производственного кооператива. Личное трудовое участие членов кооператива в его хозяйственной деятельности.

8. Государственные и муниципальные унитарные предприятия. Особый режим имущества государственных и муниципальных унитарных предприятий.

Казенное предприятие. Экономические предпосылки создания казенных предприятий. Особенности правового режима имущества казенных предприятий. Создание, ликвидация и реорганизация казенных предприятий.

9. Выбор организационно-правовой формы коммерческой деятельности. Условия наступления имущественной ответственности. Правовой режим ответственности в различных организационно-правовых формах. Неограниченная и солидарная ответственность участников полного товарищества. Ответственность полных товарищей в коммандитном товариществе. Ответственность участников общества с ограниченной ответственностью. Ответственность членов органа управления общества с ограниченной ответственностью. Особенности ответственности участников акционерного общества. Ответственность по долгам казенного предприятия. Меры по обеспечению ответственности юридических лиц.

#### **Тема 4. Функциональные субъекты коммерческого права**

1. Виды субъектов, занимающихся покупкой и последующей перепродажей товаров: дилеры, торговые дома, трейдеры, дистрибьюторы и другие. Субъекты, содействующие продвижению товаров без приобретения права собственности на товары: брокеры,

торговые агентства и агенты и другие. Правовое закрепление функциональной специализации участников коммерческой деятельности.

2. Специализированные виды некоммерческих организаций, содействующих осуществлению рыночных отношений: оптовые ярмарки, товарные биржи, оптовые продовольственные рынки и другие. Их юридическая сущность, основные задачи и порядок деятельности.

3. Участие национально-государственных и административно-территориальных образований в товарном обращении. Роль органов исполнительной власти и местного самоуправления в развитии территориальных товарных рынков и межрегиональных торговых связей.

### **Тема 5. Правовое положение товарных бирж**

1. Понятие и значение бирж. Биржа – как институт рыночной экономики. Экономические и юридические основы организации биржи. Юридический статус биржи. Биржевая торговля. Законодательство о биржах и биржевой торговле. Регулирование биржевой деятельности локальными нормативными актами. Правила биржевой торговли. Положение об арбитражной комиссии. Содержание и юридическое значение этих локальных нормативных актов в деятельности биржи.

2. Особенности, характерные для биржи как юридического лица. Организационно-правовые формы создания и функционирования бирж. Биржа в форме некоммерческого юридического лица. Имущественные права участников биржи. Цели и задачи деятельности биржи. Правоспособен биржи. Лицензирование биржевой деятельности.

3. Функции биржи. Организация биржевых торгов. Разработка правил биржевой торговли. Разработка биржевых контрактов. Стандартизация требований к биржевым товарам. Функции биржи по разрешению споров по биржевым сделкам. Участие биржи в выявлении и регулировании биржевых цен. Биржевое страхование. Биржевая система клиринга и расчетов. Информационная деятельность биржи.

Биржевая арбитражная комиссия.

4. Участники биржевой торговли. Члены биржи. Правовой статус членов биржи. Постоянные и разовые посетители. Обстоятельства, исключающие членство на бирже. Полные и неполные члены биржи. Полномочия членов бирж и постоянных посетителей. Полномочия разовых посетителей.

5. Товарная биржа. Основные тенденции и современное состояние организации и развития бирж. Функции товарной биржи. Особенности биржевой торговли. Предмет сделок на товарной бирже. Биржевые контракты на поставку товара. Виды товарных бирж.

6. Фьючерсная биржа. Особенности торговли на фьючерсной бирже. Фьючерсный контракт. Основные виды товаров, являющиеся предметом биржевой торговли.

7. Фондовая биржа. Принцип функционирования фондовой биржи. Правовое положение фондовой биржи. Организационно-правовая форма деятельности фондовых бирж. Виды деятельности, которые может осуществлять фондовая биржа. Организация биржевой торговли на рынке ценных бумаг. Лицензирование деятельности фондовой биржи.

8. Валютная биржа. Понятие валютных ценностей. Источники регулирования деятельности валютной биржи. Локальные нормативные акты валютной биржи. Функции и принципы деятельности валютной биржи. Смешанные товарно-фондовые биржи.

### **Тема 6. Биржевые сделки. Биржевые споры и порядок их разрешения**

1. Понятие биржевой сделки. Различные подходы к определению понятия биржевой сделки. Соотношение понятий “биржевая сделка” и “гражданско-правовая сделка”. Особенности сделок, заключаемых на бирже. Обязательные условия при заключении биржевых сделок. Понятие биржевого товара. Требования, предъявляемые к биржевому товару.

2. Классификации биржевых сделок. Классификация по объекту сделки. Сделки в отношении реального товара. Виды сделок с реальным товаром. Характерные особенности реальных сделок с немедленной поставкой товара.

3. Форвардные сделки. Исполнение обязательств по форвардным сделкам. Преимущества форвардных сделок в коммерческой деятельности. Сделки, уменьшающие риск контрагентов при биржевой торговле. Залог как гарантия исполнения обязательств по биржевым сделкам. Сделки с залогом на покупку. Сделки с залогом на продажу.

4. Опционные сделки. Объект опционной сделки. Отличие опционной сделки от кассовых и форвардных сделок. Юридическая природа опционной сделки. Общие черты и различия опционной сделки и предварительного договора. Европейская и американская система опционов.

5. Понятие сделки с премией. Практическое значение применения премии в биржевых сделках. Виды сделок с премиями. Особенности различных сделок с премиями. Простые сделки с премией: с условной покупкой и условной продажей. Условия выплаты премии. Двойные сделки с премией. Увеличение гарантий плательщика премии. Право отхода от сделки. Учет величины премии при определении стоимости товара в двойных сделках с премией. Кратные сделки с премией: с выбором покупателя, с выбором продавца. Особенности выплаты премии в кратных сделках с выплатой премии.

6. Форвардные сделки с кредитом. Права брокера на распоряжение кредитом.

Сделки с условием. Право брокера отказаться от условия.

7. Фьючерсные сделки. Фьючерсный контракт. Отличие фьючерсного контракта от форвардного. Ликвидность фьючерсных контрактов. Стандартные условия фьючерсного контракта. Права сторон по фьючерсному контракту. Объект сделки по фьючерсному контракту. Особенности применения фьючерса.

8. Механизм биржевой фьючерсной торговли. Организация биржевой торговли фьючерсными контрактами. Функции Расчетной палаты при организации фьючерсной торговли. Порядок расчетов и порядок ликвидации фьючерсных контрактов. Исполнение фьючерсных контрактов. Ответственность за нарушение обязательств по фьючерсной торговле. Договор на брокерское обслуживание.

9. Биржевые споры. Споры, отнесенные к компетенции биржевой комиссии. Последствия рассмотрения споров арбитражной комиссией. Порядок исполнения решений, вынесенных арбитражной комиссией.

## **Тема 7. Объекты коммерческой деятельности и их правовой режим. Классификация и правовой режим отдельных видов товаров**

1. Понятие объектов торгового оборота. Движимое имущество, имеющее стоимостную оценку и не изъятое из обращения – основной объект отношений коммерческого права.

2. Классификации видов товаров, их роль в товарной специализации коммерческих организаций, внедрении автоматизированных систем поиска и учета товаров, ускорении торговых операций. Товары потребительского и производственного назначения, краткосрочного и длительного пользования, товарные группы. Общероссийский классификатор продукции 1998 г. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности 1996 г.

3. Маркировка товаров и тары: правовое регулирование, назначение содержания и порядок нанесения. Обязательность специальной маркировки товаров для целей сертификации соответствия и налогообложения (акцизные марки). Ответственность за неправомерную реализацию товаров без специальной маркировки.

4. Государственное регулирование торговых операций с отдельными видами товаров. Цели регулирования: защита национальной экономики, интересы безопасности, охрана здоровья населения, экологические требования и другие. Основные способы государственного регулирования обращения товаров.

5. Государственное лицензирование деятельности по производству и торговле отдельными видами товаров. Порядок выдачи лицензий на осуществление соответствующих видов деятельности.

6. Законодательное установление перечней вещей, изъятых из оборота. Ограничение оборота отдельных видов товаров; правовые основания, условия и порядок ограничения продажи отдельных видов товаров. Возможности административного ограничения операций с отдельными видами товаров.

7. Защита коммерческих организаций от введения необоснованных ограничений на перемещение и реализацию товаров. Основные способы и порядок такой защиты.

#### **Тема 8. Способы индивидуализации товаров в коммерческом обороте**

1. Товарный знак, знак обслуживания – их назначение, виды, порядок регистрации. Свидетельство на товарный знак и знак обслуживания. Коллективный знак. Использование и передача товарного знака и знака обслуживания. Сущность и применения брэнда и товарной марки.

2. Наименование места происхождения товара, его регистрация и право пользования им. Указание организации, изготовившей товар, значение и способы конкретизации этих данных.

3. Защита прав и законных интересов участников торгового оборота на товарный знак, знак обслуживания, наименование места происхождения товара.

#### **Тема 9. Понятие, особенности и классификация коммерческих договоров. Порядок заключения. Исполнение коммерческих обязательств**

1. Понятие и значение договора в коммерческой деятельности. Соотношение понятий “торговая сделка” и “торговый договор”. Признаки торгового договора. Функции коммерческого договора. Обязательства сторон в договоре.

2. Принцип свободы договора. Реализация принципа свободы договора в коммерческой деятельности.

3. Обязательное заключение договора. Предварительный договор. Заключение договора на торгах. Поставка товаров для государственных нужд. Обязательное заключение договора в случаях, предусмотренных соглашением сторон.

4. Содержание торгового договора. Правовые нормы, требующие учета при формировании условий договора. Общие условия договора, регулируемые гражданским кодексом. Положения о договорах отдельного вида. Значение характера коммерческой деятельности, в которой применяется данный договор. Регламентация условий договора правовыми нормами. Регулятивная роль договора в коммерческой деятельности.

5. Диспозитивные и императивные нормы. Классификация условий договора. Понятие существенных условий договора. Существенные условия договора для различных видов договоров. Условия договора, устанавливаемые соглашением сторон как существенные. Понятие обычных условий договора. Цена, как одно из условий договора. Правовые последствия отсутствия цены в содержании коммерческого договора. Примерные условия для различных видов договоров, применяемые на практике. Обычай делового оборота при выработке условий договора. Случайные условия договора. Отличие случайных условий от существенных условий договора.

6. Форма договора. Принцип свободы в выборе формы договора. Формы договоров, предусмотренные Гражданским кодексом РФ. Форма коммерческого договора. Виды устных форм договора, существующих в коммерческой деятельности. Письменная форма коммерческой сделки. Случаи обязательного нотариального удостоверения договоров, предусмотренные Гражданским кодексом РФ. Форма договора по соглашению сторон. Последствия несоблюдения формы договора, предусмотренного законодательством или соглашением сторон. Типовые договоры, их юридическая природа. Государственная регистрация сделок.

7. Порядок заключения торговых договоров. Общий порядок заключения договоров в соответствии с Гражданским кодексом РФ. Взаимное согласование сторонами всех

существенных условий договора как основное условие заключения договора. Понятие “оферты” и “акцепта”. Отличие предложения от оферты. Особенности публичной оферты. Отзыв оферты. Права и обязанности стороны, направившей оферту. Условия акцепта оферты. Правовые последствия акцепта оферты или отказа от оферты для стороны, получившей оферту.

8. Заключение договора в обязательном порядке. Последствия необоснованного уклонения от заключения договора. Особенности заключения договоров на торгах. Признание договоров, заключенных на торгах, недействительными.

9. Основания для изменения и расторжения договоров. Изменение и расторжение договора по соглашению сторон. Изменение или расторжение договора в судебном порядке по требованию сторон. Порядок изменения или расторжения договоров.

#### **Тема 10. Реализационные договоры в коммерческой деятельности**

1. Договоры на возмездную реализацию товаров для предпринимательских и хозяйственных нужд («реализационные договоры») – договорная основа коммерческой деятельности.

2. Виды реализационных договоров: оптовой купли-продажи, поставки, контрактации сельскохозяйственной продукции, поставки для государственных нужд, мены и другие.

3. Основания для разграничения видов реализационных договоров, критерии выбора субъектами вида заключаемого договора.

#### **Тема 11. Посреднические договоры в коммерческой деятельности**

1. Посреднические договоры в коммерческой деятельности. Их типовая принадлежность к договорам на возмездное оказание услуг

2. Виды торгово-посреднических договоров: комиссии, коммерческого поручения, агентирования и другие.

3. Новые виды посреднических договоров в коммерческой практике. Дистрибьюторский договор

#### **Тема 12. Договоры, содействующие торговле**

1. Договоры, содействующие торговле. Система и назначение.

2. Виды договоров: на проведение маркетинговых исследований, создание рекламной продукции, распространение и размещение рекламы, предоставление и обработку коммерческой информации, хранение товаров, коммерческой концессии (франчайзинга) и другие.

#### **Тема 13. Правовое регулирование приемки товаров. Экспертиза товаров**

1. Проверка сохранности товара при получении от транспортных организаций. Коммерческие акты, порядок их составления, обжалование отказа в выдаче акта. Удостоверение не сохранности груза при перевозке автомобильным транспортом. Порядок проведения экспертизы для определения причин не сохранности груза и размера ущерба, возникшего при транспортировке.

2. Требования закона относительно порядка приемки товаров в отношениях купли-продажи. Нормативные акты, регулирующие порядок приемки товаров по количеству и качеству. Определение в договорах порядка и особенностей приемки отдельных видов товаров.

3. Порядок составления актов о недостатке и ненадлежащем качестве товаров. Другие документы, составляемые покупателем в подтверждение результатов приемки. Документальное оформление результатов сдачи-приемки при передаче товара продавцом покупателю.

4. Экспертиза качества товаров. Учреждения, уполномоченные на проведение экспертизы. Обжалование результатов экспертизы. Порядок назначения и проведения повторной экспертизы.

5. Законодательство о претензионном порядке урегулирования споров. Включение в договор условия о претензионном урегулировании споров.



6. Порядок и сроки предъявления претензий (рекламаций) в торговых отношениях. Содержание претензии. Документальное обоснование претензионного требования. Порядок и сроки дачи ответа на претензию. Соглашение о бесспорном списании сумм по признанным претензиям.

7. Особенности предъявления претензий, возникающих после транспортировки грузов. Виды транспортных организаций, которым могут предъявляться претензии по поводу утраты, недостачи или порчи груза, другим основаниям. Порядок и сроки предъявления и рассмотрения претензий, возникающих после транспортировки грузов.

#### **Тема 14. Ответственность в коммерческом праве**

1. Характер и виды ответственности за нарушение обязательств, применяемые в торговом обороте. Закон и договор как основания установления (источники) ответственности. Функции ответственности в современных условиях. Зависимость эффективности ответственности от полноты реализации присущих ей функций.

2. Правомочия сторон по установлению и изменению в договоре предусмотренных законом мер ответственности. Установление в договоре мер ответственности за неисполнение обязанностей, предусмотренных законом. Соглашения о возмещении убытков в заранее определенном (твердом) размере, увеличении или уменьшении установленного законом размера неустойки и процентов по денежным обязательствам. Определение в договоре соотношения между неустойкой и возмещением убытков от нарушения.

3. Критерии выбора вида ответственности за нарушения обязательств в торговом обороте. Способы оптимального определения в договорах размера и порядка начисления неустойки (штрафа, пени).

4. Условия освобождения от ответственности за допущенное нарушение обязательства. Понятие непреодолимой силы. Указание в договоре конкретных обстоятельств, рассматриваемых в качестве непреодолимой силы. Другие предусмотренные законом основания для полного или частичного освобождения должника от ответственности.

#### **Тема 15. Основные виды коммерческих споров и процедуры их разрешения**

1. Необходимость правовой защиты коммерсантов. Способы правовой защиты прав и законных интересов коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Общегражданские способы защиты нарушенных прав и интересов. Споры, возникающие из торговых сделок коммерческих юридических лиц и частных предпринимателей. Разрешение споров, связанных с осуществлением коммерческой деятельности. Обеспечение законности при разрешении споров, связанных с осуществлением коммерческой деятельности. Арбитражный суд.

2. Система актов, регулирующих рассмотрение споров, возникающих из торговых сделок коммерческих юридических лиц и частных предпринимателей. Структура и принципы организации деятельности арбитражных судов РФ. Международный коммерческий арбитраж. Порядок рассмотрения споров третейским судом.

3. Основные виды споров, возникающих из торговых сделок коммерческих юридических лиц и частных предпринимателей. Классификация споров. Частые, редкие и уникальные споры. Действия суда по разрешению различных типов споров. Принцип состязательности сторон.

4. Споры, основанные на требованиях о применении последствий ничтожных сделок. Признание в судебном порядке ничтожной сделки недействительной. Иски о применении последствий недействительности ничтожной сделки. Применение последствий недействительности сделки.

5. Споры о недействительности оспоримых сделок. Иски о признании оспоримых сделок недействительными. Иски о применении последствий недействительности оспоримых сделок. Основания для признания оспоримой сделки недействительной.

6. Споры, связанные с заключением и расторжением торговых сделок. Иски о понуждении заключить договор. Разрешение разногласий при заключении договоров в судебном порядке. Иски о внесении изменений в договор или о расторжении договора. Споры, вытекающие из ненадлежащего исполнения различных торговых договоров. Взыскание неустойки за непоставку товара. Иски о взыскании стоимости некачественного товара и штрафа за поставку некачественного товара. Ответственность за недопоставку и некомплектность товара. Иски о взыскании стоимости проданного товара.

7. Возмещение убытков по договору поставки. Предъявление иска о возмещении убытков. Определение реального ущерба и неполученных доходов при возмещении убытков. Обоснование причиненного ущерба. Расчет неполученных доходов. Упущенная выгода.

8. Требование о взыскании процентов за пользование чужими денежными средствами. Законодательство и практика применения положений о взыскании процентов за пользование чужими денежными средствами.

9. Основные способы разрешения коммерческих споров. Процедура переговоров, направление и рассмотрение претензий и другие.

10. Переговоры при разрешении коммерческих споров. Определение и классификации переговоров. Юридическое значение переговоров. Оформление результатов переговорного процесса.

11. Претензионный порядок разрешения споров в коммерческом обороте. Определение претензии. Претензионная процедура в отношениях между коммерсантами и гражданами-потребителями. Претензионный порядок в отношениях между коммерсантами, а также между коммерсантами и иными участниками хозяйственного оборота.

12. Установление претензионной процедуры по соглашению сторон. Варианты условия о претензионном порядке в коммерческом договоре. Содержание претензии.

13. Разрешение коммерческих споров посредством арбитражного судопроизводства и третейского разбирательства.

### **5.1. Планы семинарских, практических, лабораторных занятий**

#### **Семинар 1. Понятие коммерческого права. Предмет, метод и принципы коммерческого права. Источники коммерческого права**

1. Каковы причины возрождения коммерческого права в современных условиях развития России?

2. Основания выделения коммерческого права в качестве отрасли частного права. Структура и состав торгового законодательства. Обычай торгового оборота и деловые обыкновения в торговле.

3. Отраслевые особенности торгового законодательства. Типовые, примерные (рекомендательные) и методические нормативные акты, их правовое значение. Роль инициативы и усмотрения лиц в создании и осуществлении субъективных прав, использовании ненормативных правовых средств в сфере торговой деятельности.

4. Основные тенденции развития международного торгового права. Международные, межгосударственные и межправительственные соглашения по вопросам торговли как источники коммерческого права.

5. Перспективы кодификации торгового законодательства России.

#### **Вопросы для обсуждения**

Перспективы кодификации торгового законодательства в России. Возможная структура Торгового кодекса РФ. Соотношение ГК РФ и Торгового кодекса РФ.

Обсуждение данной проблемы проводится в виде дискуссии (диспута). Учебная группа делится на:

А) «сторонников» принятия Торгового кодекса РФ;

Б) «противников» принятия Торгового кодекса РФ

В) арбитров.

Первый этап обсуждения: представители «сторонников» и «противников» приводят и обосновывают свои аргументы соответственно в пользу либо против идеи принятия торгового кодекса. При этом анализируются имеющиеся в юридической литературе точки зрения по указанной проблематике, а также аргументы из области законодательства и хозяйственной практики.

Второй этап обсуждения: преподаватель и арбитры задают вопросы участникам дискуссии и выслушивают ответы.

Третий этап обсуждения: группа арбитров оценивает высказанные представителями групп А и Б соображения, выявляет сильные и слабые стороны в аргументации и определяет, чья позиция является более убедительной и обоснованной.

Итоги дискуссии подводятся преподавателем.

## **Семинар 2. Субъекты коммерческой деятельности. Система организационно-правовых форм юридических лиц, осуществляющих коммерческую деятельность**

1. Понятие субъекта коммерческой деятельности. Предприниматели без образования юридического лица. Юридические лица. Коммерческая организация: понятие, особенности.

2. Правовое положение участников коммерческой деятельности. Специальный режим ответственности для коммерсантов. Специальные обязанности, возлагаемые законодательством на коммерсантов.

3. Виды организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц. Хозяйственные товарищества. Полное товарищество. Соотношение полного и простого товарищества. Имущественная ответственность участников полного товарищества. Учредительные документы полного товарищества. Товарищество на вере (коммандитное товарищество). Особенности правового положения и участия в коммерческой деятельности полных товарищей и коммандитистов.

4. Выбор организационно-правовой формы коммерческой деятельности. Условия наступления имущественной ответственности. Правовой режим ответственности в различных организационно-правовых формах.

### **Вопросы для обсуждения**

Необходимость определения на законодательном уровне особенностей правового регулирования деятельности дилеров и дистрибьюторов, включая заключаемые ими соглашения (дистрибьюторские договоры). Аргументы «за» и «против».

## **Семинар 3. Функциональные субъекты коммерческого права. Особенности правового положения и правовое регулирование деятельности товарных бирж**

1. Виды субъектов, занимающихся покупкой и последующей перепродажей товаров: дилеры, торговые дома, трейдеры, дистрибьюторы и другие.

2. Субъекты, содействующие продвижению товаров без приобретения права собственности на товары: брокеры, торговые агентства и агенты и другие. Правовое закрепление функциональной специализации участников коммерческой деятельности.

3. Специализированные виды некоммерческих организаций, содействующих осуществлению рыночных отношений: оптовые ярмарки, товарные биржи, оптовые продовольственные рынки и другие.

4. Понятие и значение бирж. Юридический статус биржи. Биржевая торговля. Законодательство о биржах и биржевой торговле.

5. Функции биржи. Организация биржевых торгов. Биржевая арбитражная комиссия.

6. Участники биржевой торговли. Члены биржи. Правовой статус членов биржи.
7. Товарная биржа. Функции товарной биржи. Виды товарных бирж.
8. Фьючерсная биржа. Особенности торговли на фьючерсной бирже.
9. Фондовая биржа. Организация биржевой торговли на рынке ценных бумаг. Лицензирование деятельности фондовой биржи.
10. Валютная биржа. Функции и принципы деятельности валютной биржи. Смешанные товарно-фондовые биржи.

#### **Вопросы для обсуждения**

1. Проблемы правового регулирования деятельности товарной биржи как организатора товарного рынка.
2. Правосубъектность и правовые основы регулирования оптовых ярмарок и оптовых продовольственных рынков.
3. Особенности правового регулирования структуры товарного рынка.

#### **Вопросы для обсуждения**

Проблемы правового регулирования деятельности товарной биржи как организатора товарного рынка.

#### **Семинар 4. Объекты торгового оборота и способы их индивидуализации**

1. Понятие объектов торгового оборота.
2. Классификации видов товаров, их роль в товарной специализации коммерческих организаций. Товары потребительского и производственного назначения, краткосрочного и длительного пользования, товарные группы.
3. Государственное лицензирование деятельности по производству и торговле отдельными видами товаров.
4. В чем состоят особенности товарораспорядительных документов? Какие виды товарораспорядительных документов предусмотрены действующим законодательством?
5. Товарный знак, знак обслуживания – их назначение, виды, порядок регистрации.
6. Защита прав и законных интересов участников торгового оборота на товарный знак, знак обслуживания, наименование места происхождения товара.

#### **Вопросы для обсуждения**

1. Исходя из каких обстоятельств товар признается объектом торгового оборота и не считается общим объектом гражданского оборота.
2. Каковы правовые последствия несоблюдения требований, предусматривающих специальное правовое регулирование при производстве и реализации определенных видов товаров.

#### **Семинар 5. Реализационные, посреднические договоры и договоры, содействующие торговле**

1. Договоры на возмездную реализацию товаров для предпринимательских и хозяйственных нужд («реализационные договоры») – договорная основа коммерческой деятельности. Виды реализационных договоров: оптовой купли-продажи, поставки, контрактации сельскохозяйственной продукции, поставки для государственных нужд, мены и другие.

Основания для разграничения видов реализационных договоров, критерии выбора субъектами вида заключаемого договора.

2. Посреднические договоры в коммерческой деятельности. Их типовая принадлежность к договорам на возмездное оказание услуг. Виды торгово-посреднических договоров: комиссии, коммерческого поручения, агентирования и другие.

3. Договоры, содействующие торговле. Виды таких договоров: на проведение маркетинговых исследований, создание рекламной продукции, распространение и размещение рекламы, предоставление и обработку коммерческой информации, хранение товаров, коммерческой концессии (франчайзинга) и другие.

#### **Вопросы для обсуждения**

1. Что понимается под «коммерческим представительством»? Назовите отличие коммерческого представителя от общегражданского представительства.

2. Что представляют собой договоры об исключительной продаже товаров во внутреннем обороте? В каких случаях положения договоров об исключительной продаже могут нарушать законодательство о конкуренции?

3. В какой сфере деятельности используются дистрибьюторские контракты? Назовите основные обязанности дистрибьютора.

Дайте определение маркетинга и маркетинговых исследований. Назовите основные отличия договора франчайзинга от дистрибьюторского договора и лицензионного соглашения.

### **Семинар 6. Правовое регулирование приемки товаров.**

#### **Экспертиза товаров**

1. Проверка сохранности товара при получении от транспортных организаций. Коммерческие акты, порядок их составления, обжалование отказа в выдаче акта. Удостоверение не сохранности груза при перевозке автомобильным транспортом. Порядок проведения экспертизы для определения причин не сохранности груза и размера ущерба, возникшего при транспортировке.

2. Требования закона о порядке приемки товаров в отношениях купли-продажи. Нормативные акты, регулирующие порядок приемки товаров по количеству и качеству. Определение в договорах порядка и особенностей приемки отдельных видов товаров.

3. Порядок составления актов о недостатке и ненадлежащем качестве товаров. Другие документы, составляемые покупателем в подтверждение результатов приемки. Документальное оформление результатов сдачи-приемки при передаче товара продавцом покупателю.

4. Экспертиза качества товаров. Учреждения, уполномоченные на проведение экспертизы. Обжалование результатов экспертизы. Порядок назначения и проведения повторной экспертизы.

5. Законодательство о претензионном порядке урегулирования споров. Включение в договор условия о претензионном урегулировании споров.

6. Порядок и сроки предъявления претензий (рекламаций) в торговых отношениях. Содержание претензии. Документальное обоснование претензионного требования. Порядок и сроки дачи ответа на претензию. Соглашение о бесспорном списании сумм по признанным претензиям.

7. Особенности предъявления претензий, возникающих после перевозки грузов. Виды транспортных организаций, которым могут предъявляться претензии по поводу утраты, недостачи или порчи груза, другим основаниям. Порядок и сроки предъявления и рассмотрения претензий, возникающих после перевозки грузов.

#### **Вопросы для обсуждения**

1. Оцените возможность соглашения о возмещении убытков в заранее определенном (твердом) размере, увеличении или уменьшении установленного законом размера неустойки и процентов по денежным обязательствам.

2. Проведите определение в договоре соотношения между неустойкой и возмещением убытков от нарушения.

3. Укажите, как в договоре определяются конкретные обстоятельства, рассматриваемые в качестве непреодолимой силы.

### **Семинар 8. Основные виды коммерческих споров и процедуры их разрешения**

1. Способы правовой защиты прав и законных интересов коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

2. Система актов, регулирующих рассмотрение споров, возникающих из торговых сделок коммерческих юридических лиц и частных предпринимателей.

3. Основные виды споров, возникающих из торговых сделок коммерческих юридических лиц и частных предпринимателей. Классификация споров. Частые, редкие и уникальные споры.

4. Иски о признании оспоримых сделок недействительными и о применении последствий недействительности ничтожных сделок.

5. Споры, связанные с заключением и расторжением торговых сделок. Иски о понуждении заключить договор.

6. Законодательство и практика применения положений о взыскании процентов за пользование чужими денежными средствами.

7. Основные способы разрешения коммерческих споров. Процедуры переговоров, направления и рассмотрения претензий и другие.

#### **Вопросы для обсуждения**

1. Назовите общегражданские способы защиты нарушенных прав и интересов, применяемые для защиты коммерческих юридических лиц и частных предпринимателей.

2. Назовите основные виды споров, возникающих из торговых сделок коммерческих юридических лиц и частных предпринимателей.

3. Международный коммерческий арбитраж. Подсудность.

4. Осуществите классификацию оснований для признания сделок недействительными.

5. Раскройте претензионный порядок разрешения споров в коммерческом обороте. Дайте определение претензии. Претензионная процедура в отношениях между коммерсантами и гражданами-потребителями.

#### **Семинар 9. Понятие, особенности и классификация коммерческих договоров. Порядок заключения. Исполнение коммерческих обязательств**

##### **Вопросы для обсуждения**

1. Понятие и значение договора в коммерческой деятельности.

2. Реализация принципа свободы договора в коммерческой деятельности.

3. Содержание торгового договора.

4. Классификация условий договора.

5. Форма договора.

6. Порядок заключения торговых договоров.

#### **Семинар 10. Реализационные договоры в коммерческой деятельности**

##### **Вопросы для обсуждения**

1. Договоры на возмездную реализацию товаров для предпринимательских и хозяйственных нужд («реализационные договоры») – договорная основа коммерческой деятельности.

2. Виды реализационных договоров.

3. Основания для разграничения видов реализационных договоров.

#### **Семинар 11. Посреднические договоры**

##### **в коммерческой деятельности**

##### **Вопросы для обсуждения**

1. Посреднические договоры в коммерческой деятельности

2. Виды торгово-посреднических договоров

3. Новые виды посреднических договоров в коммерческой практике

#### **Семинар 12. Договоры, содействующие торговле**

##### **Вопросы для обсуждения**

1. Договоры, содействующие торговле.

2. Виды договоров.

#### **Семинар 13. Правовое регулирование приемки товаров. Экспертиза товаров**

##### **Вопросы для обсуждения**

1. Проверка сохранности товара при получении от транспортных организаций

2. Требования закона относительно порядка приемки товаров в отношениях купли-продажи.
3. Порядок составления актов о недостатке и ненадлежащем качестве товаров.
4. Экспертиза качества товаров.
5. Законодательство о претензионном порядке урегулирования споров.
6. Особенности предъявления претензий, возникающих после транспортировки грузов.

#### **Семинар 14. Ответственность в коммерческом праве**

##### **Вопросы для обсуждения**

1. Закон и договор как основания установления (источники) ответственности.
2. Правомочия сторон по установлению и изменению в договоре предусмотренных законом мер ответственности.
3. Критерии выбора вида ответственности за нарушения обязательств в торговом обороте.
4. Условия освобождения от ответственности за допущенное нарушение обязательства.

#### **Семинар 15. Основные виды коммерческих споров и процедуры их разрешения**

##### **Вопросы для обсуждения**

1. Способы правовой защиты прав и законных интересов коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.
2. Структура и принципы организации деятельности арбитражных судов РФ. Международный коммерческий арбитраж.
3. Основные виды споров, возникающих из торговых сделок коммерческих юридических лиц и частных предпринимателей.
4. Споры, основанные на требованиях о применении последствий ничтожных сделок.
5. Иски о признании оспоримых сделок недействительными.
6. Иски о понуждении заключить договор.
7. Основные способы разрешения коммерческих споров.
8. Разрешение коммерческих споров посредством арбитражного судопроизводства и третейского разбирательства.

### **6. ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ).**

Одним из основных видов деятельности студента является самостоятельная работа, которая включает в себя изучение лекционного материала, учебников и учебных пособий, первоисточников, подготовку сообщений, выступления на групповых занятиях, выполнение практических заданий. Методика самостоятельной работы предварительно разъясняется преподавателем и в последующем может уточняться с учетом индивидуальных особенностей студентов. Время и место самостоятельной работы выбираются студентами по своему усмотрению с учетом рекомендаций преподавателя. Самостоятельную работу над дисциплиной следует начинать с изучения программы, которая содержит основные требования к знаниям, умениям и навыкам обучаемых. Обязательно следует вспомнить рекомендации преподавателя, данные в ходе установочных занятий. Затем – приступать к изучению отдельных разделов и тем в порядке, предусмотренном программой. Получив представление об основном содержании раздела, темы, необходимо изучить материал с помощью учебника. Целесообразно составить краткий конспект или схему, отображающую смысл и связи основных понятий данного раздела и включенных в него тем. Затем полезно изучить выдержки из первоисточников. При желании можно составить их краткий конспект. Обязательно следует записывать возникшие вопросы, на которые не удалось ответить самостоятельно.

Для более полной реализации цели, поставленной при изучении тем самостоятельно, студентам необходимы сведения об особенностях организации самостоятельной работы; требованиям, предъявляемым к ней; а также возможным формам и содержанию контроля и качества выполняемой самостоятельной работы. Самостоятельная работа студента в рамках действующего учебного плана по реализуемым образовательным программам различных форм обучения предполагает самостоятельную работу по данной учебной дисциплине, включенной в учебный план. Объем самостоятельной работы (в часах) по рассматриваемой учебной дисциплине определен учебным планом.

В ходе самостоятельной работы студент должен:

- освоить теоретический материал по изучаемой дисциплине (отдельные темы, отдельные вопросы тем, отдельные положения и т. д.);
- применить полученные знания и навыки для выполнения практических заданий.

Студент, приступающий к изучению данной учебной дисциплины, получает информацию обо всех формах самостоятельной работы по курсу с выделением обязательной самостоятельной работы и контролируемой самостоятельной работы, в том числе по выбору. Задания для самостоятельной работы студента должны быть четко сформулированы, разграничены по темам изучаемой дисциплины, и их объем должен быть определен часами, отведенными в учебной программе.

Самостоятельная работа студентов должна включать:

- подготовку к аудиторным занятиям (лекциям, лабораторно-практическим);
- поиск (подбор) и изучение литературы и электронных источников информации по индивидуально заданной проблеме курса;
- самостоятельную работу над отдельными темами учебной дисциплины в соответствии с тематическим планом;
- домашнее задание, предусматривающее завершение практических аудиторных работ;
- подготовку к зачету или экзамену;
- работу в студенческих научных обществах, кружках, семинарах и т.д.;
- участие в научной и научно-методической работе кафедры, факультета;
- участие в научных и научно-практических конференциях, семинарах.

### 6.1. Задания для углубления и закрепления приобретенных знаний

Формируемая компетенция	Код результата обучения	Задание
<b>ПК – 2</b> Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;	ПК-3 – 31	1. Найти с использованием информационных технологий различные виды юридических конструкций 2. Составить схемы с технико-юридическими категориями
	ПК-3 – 32	1. Провести сравнительный анализ форм реализации коммерческого права 2. Составить краткий конспект по одной из форм реализации коммерческого права
<b>ПК – 3</b> Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;	ПК-3 – 31	1. Изучить Подраздел 4 ГК РФ Сделки 2. Сформулировать собственное обозначение таких терминов как: «сделка», «коммерция», «обязательства», «предмет договора»
	ПК-3 – 31	1. Изучить научные статьи в сети интернет о защите прав и свобод граждан 2. Создать конспект в котором необходимо обозначить, как коммерческое право регулирует соблюдение прав и свобод граждан



<b>ПК – 4</b> Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.	ПК-4 – 31	1. Изучение основной и дополнительной литературы по темам раздела 2. Составление презентации по принципам или формам реализации права
	ПК-4 – 32	1. Изучение судебной практики касающейся коммерческих правоотношений 2. Изучение нормативных актов

### 6.2. Задания, направленные на формирование профессиональных умений

Формируемая компетенция	Код результата обучения	Задание
<b>ПК – 2</b> Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;	ПК-2 – У1	1. Проанализировать коммерческое законодательство и выявить пробелы и коллизии 2. С помощью интернет портала решить тесты
	ПК-2 – У2	1. Составьте сравнительную таблицу имеющихся в современной юридической литературе подходов к содержанию учебной дисциплины «Коммерческое право» и дай-те оценку полученной информации. 2. Изучить и законспектировать историю развития коммерческого права, выявив сходства и различия между новым коммерческим правом
<b>ПК – 3</b> Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;	ПК-3 – У1	1. Составить схему «Основные блоки инфраструктуры товарного рынка». 2. Используя правовые порталы изучить решение судов по вопросам договорного права и дать им юридическую характеристику
	ПК-3 – У2	1. Определить различия теоретических подходов в исследовании взаимоотношений между государством и личностью 2. Составить таблицу с определениями «Виды специальных субъектов-организаторов товарного рынка».
<b>ПК – 4</b> Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.	ПК-4 – У2	1. Анализ правовых актов и решений суда для оценки эффективности реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности 2. Найти научные статьи касающиеся коммерческого права и составить характеристику основных проблем при реализации норм права, а также путей их решения
	ПК-4 – У2	1. Составьте список поправок к Закону «О товарных биржах и биржевой торговле». 2. С помощью интернет портала или же с использованием практикумов решить не менее 5 задач

### 6.3. Задания, направленные на формирование профессиональных навыков

Формируемая компетенция	Код результата обучения	Задание
<b>ПК – 2</b> Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации	ПК-2 – В1	1. Составьте таблицу «Правовой режим товаров». При этом укажите особенности правового регулирования применительно к каждому виду правового режима и нормативные акты, его

субъектами права;		устанавливающие. 2.Интерактивная игра с однокурсниками на применение норм коммерческого права
	ПК-2 – В2	1.Подготовить эссе раскрывая сущность правоотношений в коммерческом праве 2.Рецензировать научные статьи по коммерческому праву
<b>ПК – 3</b> Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;	ПК-3 – В1	1. Проанализировать статистические данные государства по делам касающихся коммерческих правоотношений 2. Составить статистику часто задаваемые вопросов граждан в сети Интернет по коммерческим спорам
	ПК-3 – В2	1. Провести бесплатную консультацию с использованием юридических порталов своим знакомым 2. Посетить заседание суда по коммерческим спорам, написать краткое эссе
<b>ПК – 4</b> Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.	ПК-4 – В1	1. Сформулируйте условие договора о качестве товара, приобретаемого по договору купли-продажи (поставки). 2. Посетить коммерческую организацию и изучить внутреннюю документацию
	ПК-4 – В2	1.Составление коммерческих договоров 2. Составить эссе по возможной консультации по коммерческим правоотношениям

**7. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ).**

*Паспорт фонда оценочных средств*

Формируемая компетенция	Планируемые результаты обучения		ФОС для текущего контроля	ФОС для промежуточной аттестации
	Знать	Уметь		
<b>ПК – 2</b> Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;	Знать	Язык права и основные юридические конструкции, технико-юридические категории ПК-2 – 31	Устный опрос	Вопросы к зачету Вопросы к зачету с оценкой
		Причины и факторы, определяющие многообразие форм договорного права для обеспечения законодательства субъектами права ПК-2 – 32		
	Уметь	Анализировать институты договорного права с целью выявления пробелов и коллизий; ПК-2 – У1	Реферат	Вопросы к зачету Вопросы к зачету с оценкой
		Использовать теоретико-правовые знания о развитии договорного права ПК-2 – У2		
Владеть	Навыками применения договорного права для	Практические задания	Вопросы к зачету Вопросы к зачету с	

		соблюдения законности; ПК-2 – В1		оценкой
		Навыком анализа правоотношений в договорном праве ПК-2 – В2		
<b>ПК – 3</b> Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;	<b>Знать</b>	Основы договорного права и его особенности ПК-3 – 31	Устный опрос	Вопросы к зачету Вопросы к зачету с оценкой
		Понятие прав и свобод человека и гражданина, систему прав, соотношение прав и обязанностей, понятие и формы защиты прав ПК-3 – 32		
	<b>Уметь</b>	Толковать правовые нормы, принимать решения и совершать юридические действия в соответствии с юридическим законодательством ПК-3 – У1	Реферат	Вопросы к зачету Вопросы к зачету с оценкой
		Определять различия теоретических подходов в исследовании взаимоотношений между государством и личностью; определять возможные способы защиты прав и свобод человека и гражданина ПК-3 – У2		
<b>Владеть</b>	Навыками анализа изучаемых государственно- правовых, а также иных социальных явлений и процессов ПК-3 – В1	Практические задания	Вопросы к зачету Вопросы к зачету с оценкой	
	Навыками реализации норма материального и процессуального права, навыками анализа правоприменительной и правоохранительной практики ПК-3 – В2			
<b>ПК – 4</b> Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.	<b>Знать</b>	Принципы и формы реализации права ПК-4 – 31	Устный опрос	Вопросы к зачету Вопросы к зачету с оценкой
		Способы и методы толкования действующего гражданского законодательства Российской Федерации, международно-правовых норм, нормативно правовых актов права ПК-4 – 32		
	<b>Уметь</b>	Применять методы договорного права для анализа эффективности реализации норм	Реферат	Вопросы к зачету Вопросы к зачету с оценкой

		материального и процессуального права в профессиональной деятельности ПК-4 – У1		
		Применять способы и методы толкования права раскрывать содержание, сопоставлять и правильно применять нормы гражданско-процессуального права и процессуального права ПК-4 – У2		
	<b>Владеть</b>	Навыками реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности ПК-4 – В1	Практические задания	Вопросы к зачету Вопросы к зачету с оценкой
		Навыками толкования применения и реализации норм права в конкретных видах юридической деятельности ПК-4 – В2		

**Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания**

Формируемая компетенция	Планируемые результаты обучения		Критерии оценивания результатов обучения			
			2	3	4	5
<b>ПК – 2</b> Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;	<b>Знать</b>	Язык права и основные юридические конструкции, технико-юридические категории ПК-2 – 31	Не знает	Частично знает	Знает	Отлично знает
		Причины и факторы, определяющие многообразие форм договорного права для обеспечения законодательства субъектами права ПК-2 – 32				
	<b>Уметь</b>	Анализировать институты договорного права с целью выявления пробелов и коллизий; ПК-2 – У1	Не умеет	Частично умеет	Умеет	Свободно умеет
		Использовать теоретико-правовые знания о развитии договорного права ПК-2 – У2				
	<b>Владеть</b>	Навыками применения договорного права для соблюдения законности; ПК-2 – В1	Не владеет	Частично владеет	Владеет	Свободно владеет
		Навыком анализа правоотношений в договорном праве				

		ПК-2 – В2				
<b>ПК – 3</b> Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;	<b>Знать</b>	Основы договорного права и его особенности ПК-3 – 31	Не знает	Частично знает	Знает	Отлично знает
		Понятие прав и свобод человека и гражданина, систему прав, соотношение прав и обязанностей, понятие и формы защиты прав ПК-3 – 32				
	<b>Уметь</b>	Толковать правовые нормы, принимать решения и совершать юридические действия в соответствии с юридическим законодательством ПК-3 – У1	Не умеет	Частично умеет	Умеет	Свободно умеет
		Определять различия теоретических подходов в исследовании взаимоотношений между государством и личностью; определять возможные способы защиты прав и свобод человека и гражданина ПК-3 – У2				
<b>Владеть</b>	Навыками анализа изучаемых государственно-правовых, а также иных социальных явлений и процессов ПК-3 – В1	Не владеет	Частично владеет	Владеет	Свободно владеет	
	навыками реализации норм материального и процессуального права, навыками анализа правоприменительной и правоохранительной практики ПК-3 – В2					
<b>ПК – 4</b> Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.	<b>Знать</b>	Принципы и формы реализации права ПК-4 – 31	Не знает	Частично знает	Знает	Отлично знает
		Способы и методы толкования действующего гражданского законодательства Российской Федерации, международно-правовых норм, нормативно правовых актов права ПК-4 – 32				
<b>Уметь</b>	Применять методы договорного права для анализа эффективности реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности ПК-4 – У1	Не умеет	Частично умеет	Умеет	Свободно умеет	

		Применять способы и методы толкования права раскрывать содержание, сопоставлять и правильно применять нормы гражданско-процессуального права и процессуального права ПК-4 – У2				
	<b>Владеть</b>	Навыками реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности ПК-4 – В1	Не владеет	Частично владеет	Владеет	Свободно владеет
		Навыками толкования применения и реализации норм права в конкретных видах юридической деятельности ПК-4 – В2				

## 7.1. ФОС для проведения текущего контроля.

### 7.1.1. Задания для оценки знаний

Формируемая компетенция	Код результата обучения	Задание
<b>ПК – 2</b> Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;	ПК-2 – 31	<b>Перечень вопросов для устного опроса:</b> 1. Понятие и источники коммерческого права. 2. Особенности проявления принципов частного права в коммерческом праве. 3. Система коммерческого права. 4. Источники правового регулирования коммерческого права. 5. История развития торгового права России.
	ПК-2 – 32	<b>Перечень вопросов для устного опроса:</b> 1. Субъекты коммерческой деятельности в Российской Федерации. 2. Участники профессиональных коммерческих отношений по праву иностранных государств. 3. Осуществление коммерческой деятельности без образования юридического лица. 4. Классификация юридических лиц по законодательству РФ.
<b>ПК – 3</b> Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;	ПК-3 – 31	<b>Перечень вопросов для устного опроса:</b> 1. Значение института юридического лица в коммерческой деятельности. 2. Содержание гражданской правоспособности коммерческих юридических лиц. 3. Правовое регулирование коммерческого представительства. 4. Российская Федерация, субъекты Российской Федерации и муниципальные образования как участники коммерческих отношений.
	ПК-3 – 32	<b>Перечень вопросов для устного опроса:</b> 1. Государственная регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. 2. Практика выбора организационно-правовых форм коммерческой деятельности. 3. Становление товарного рынка в период рыночной экономики. 4. Роль посреднических организаций на товарном рынке. 5. Договоры оптовой и розничной купли-продажи на товарном рынке.
<b>ПК – 4</b>	ПК-4 – 31	<b>Перечень вопросов для устного опроса:</b>

Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.		1. Биржи как субъекты коммерческого права. 2. Правовое положение членов и участников товарных и фондовых бирж. 3. История развития биржевого дела в России. 4. Правила биржевой торговли. Их значение в осуществлении биржевой деятельности.
	ПК-4 – 32	<b>Перечень вопросов для устного опроса:</b> 1. Значение локальных нормативных актов в деятельности биржи. 2. Виды биржевых сделок. 3. Способы обеспечения исполнения биржевых сделок. 4. Ответственность за неисполнение биржевых сделок. 5. Субъекты биржевых сделок.

### Критерии оценки устного опроса:

Оценка	Критерии оценивания
Неудовлетворительно	Обучающийся обнаруживает незнание ответа на вопросы, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал
Удовлетворительно	Обучающийся обнаруживает знание и понимание основных положений заданных вопросов, но излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил, не умеет достаточно обосновать свои суждения и привести примеры, излагает материал непоследовательно и допускает ошибки
Хорошо	Обучающийся дает правильные ответы на вопросы, но допускает 1-2 ошибки, которые сам же исправляет, не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения
Отлично	Обучающийся полно и аргументировано отвечает на вопросы, обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, привести необходимые примеры, излагает материал последовательно и правильно

### 7.1.2. Задания для оценки умений

Формируемая компетенция	Код результата обучения	Задание
ПК – 2 Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;	ПК-2 – У1	<b>Перечень тем для рефератов:</b> 1. Разрешение биржевых споров. 2. Значение договора поручения и комиссии в коммерческой деятельности. 3. Понятие и виды агентских договоров по действующему законодательству РФ. 4. Правовые основы дилерской деятельности на рынке ценных бумаг
	ПК-2 – У2	<b>Перечень тем для рефератов:</b> 1. Правовое регулирование посреднической деятельности в коммерческом обороте. 2. Значение договора в коммерческой деятельности. 3. Существенные условия договора. 4. Обычай делового оборота в коммерческой деятельности. 5. Изменение или расторжение договора в судебном порядке.
ПК – 3 Способен принимать решения и совершать юридические	ПК-3 – У1	<b>Перечень тем для рефератов:</b> 1. Понятие, юридическое значение и источники правового регулирования приемки товаров. 2. Субъекты правоотношений по приемке товаров. 3. Основные источники правового регулирования приемки товаров. 4. Порядок приемки товаров.

действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;	ПК-3 – У2	<b>Перечень тем для рефератов:</b> 1. Оформление результатов приемки. 2. Понятие и содержание акта приемки. 3. Ответственное хранение товара в договоре купли-продажи. 4. Ответственность за нарушение правил приемки товаров.
ПК – 4 Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.	ПК-4 – У1	<b>Перечень тем для рефератов:</b> 1. Основные способы разрешения коммерческих споров. 2. Переговоры при разрешении коммерческих споров. 3. Претензионный порядок разрешения споров в коммерческом обороте. 4. Претензионная процедура в федеральном законодательстве. 5. Договорный претензионный порядок.
	ПК-4 – У2	<b>Перечень тем для рефератов:</b> 1. Разрешение коммерческих споров посредством арбитражного судопроизводства и третейского разбирательства. 2. Условие о процедуре рассмотрения споров в коммерческом договоре. 3. Разрешение споров, вытекающих из торговых сделок коммерческих юридических лиц и частных предпринимателей в арбитражном суде. 4. Основные виды споров, вытекающие из договоров поставки и способы их разрешения. 5. Особенности разрешения споров о применении последствий ничтожных сделок.

### Критерии оценки учебных действий, обучающихся (выступление с докладом, реферат по обсуждаемому вопросу)

Оценка	Характеристики ответа обучающегося
<b>Отлично</b>	обучающийся глубоко и всесторонне усвоил проблему; - уверенно, логично, последовательно и грамотно его излагает; - опираясь на знания основной и дополнительной литературы, тесно привязывает усвоенные научные положения к практической деятельности; - умело обосновывает и аргументирует выдвигаемые им идеи; - делает выводы и обобщения.
<b>Хорошо</b>	обучающийся твердо усвоил тему, грамотно и по существу излагает ее, опираясь на знания основной литературы; - не допускает существенных неточностей; - увязывает усвоенные знания с практической деятельностью; - аргументирует научные положения; - делает выводы и обобщения.
<b>Удовлетворительно</b>	тема раскрыта недостаточно четко и полно, то есть Обучающийся усвоил проблему, по существу излагает ее, опираясь на знания только основной литературы; - допускает несущественные ошибки и неточности; - испытывает затруднения в практическом применении знаний; - слабо аргументирует научные положения; - затрудняется в формулировании выводов и обобщений.
<b>Неудовлетворительно</b>	обучающийся не усвоил значительной части проблемы; - допускает существенные ошибки и неточности при рассмотрении ее; - испытывает трудности в практическом применении знаний; - не может аргументировать научные положения; - не формулирует выводов и обобщений.

### 7.1.3. Задания для оценки владений, навыков

Формируемая компетенция	Код результата обучения	Задание
ПК – 2 Способен обеспечивать соблюдение законодательства	ПК-2 – В1	<b>Перечень практических заданий:</b> 1. Общество с ограниченной ответственностью “Экран” обратилось в арбитражный суд с иском к АО “Салют” о взыскании 1 390 290 рублей, в том числе 237 210 рублей задолженности по договору поставки, 62 000 рублей штрафа за несвоевременный расчет, 1 041 рублей пеней за



<p>Российской Федерации субъектами права;</p>		<p>просрочку оплаты и 49 480 рублей в качестве процентов за пользование чужими денежными средствами в соответствии со ст. 395 ГК РФ.</p> <p>До принятия решения по спору стороны, на основании АПК РФ представили мировое соглашение, в соответствии с которым ответчик – АО “Салют” обязуется выплатить задолженность по договору поставки ООО “Экран” в течение 20 дней после подписания этого мирового соглашения. В случае неуплаты указанной задолженности в установленный срок по условиям мирового соглашения с ответчика должна взыскиваться в порядке исполнительного судопроизводства вся сумма предъявленного иска.</p> <p>Арбитражный суд своим определением данное мировое соглашение утвердил, производство по делу прекратил.</p> <p>В апелляционной инстанции дело не рассматривалось.</p> <p>Заместитель Председателя Высшего Арбитражного Суда РФ принес протест в порядке надзора, в котором предлагалось определение арбитражного суда отменить, дело направить на новое рассмотрение по существу в суд первой инстанции.</p> <p>Обоснуйте протест заместителя Председателя ВАС РФ.</p> <p>Какое решение должен принять Президиум ВАС РФ?</p> <p>2. Между обществом с ограниченной ответственностью “Салют” и Акционерным обществом “Нефть” в 2008-09 годах были заключены договоры о поставке последним нефтепродуктов. В договорах сторонами предусматривался претензионный порядок урегулирования споров.</p> <p>Акционерное общество свои обязательства по поставке нефтепродуктов выполнило полностью. Однако денежные средства от покупателя – ООО “Салют” были перечислены не в полном объеме. Покупатель не исполнил обязательства по оплате полученных нефтепродуктов по договорам от 21.12.08 г., 10.03.09 г.</p> <p>ОАО “Нефть” направило в адрес покупателя письмо с требованием о погашении задолженности по договорам поставки нефтепродуктов за 2008-09 годы.</p> <p>Не получив ответа от ООО “Салют”, акционерное общество обратилось в Арбитражный суд с иском к ООО “Салют” о взыскании задолженности за поставленные по договорам от 21.12.08 г. и 10.03.09 г. нефтепродукты и пени за просрочку платежа. К исковому заявлению истцом была приложена копия почтовой квитанции об отправлении названного письма, выполненная на ксероксе, и документы, подтверждающие поставку нефтепродуктов по договорам от 21.12.08 г. и 10.03.09 г.</p> <p>Арбитражный суд оставил данный иск без рассмотрения.</p> <p>В каких случаях возможно оставление иска без рассмотрения?</p> <p>Правомерно ли решение арбитражного суда?</p> <p>Арбитражным судом вынесено решение от 15.03.08 г. о взыскании с общества с ограниченной ответственностью “Промгаз” в пользу акционерного общества ОАО “Транс” суммы основного долга за поставленный товар в размере 675244 рубля. В части взыскания пени и процентов за пользование чужими денежными средствами в иске отказано.</p> <p>Данное решение вступило в законную силу. 21.05.08 г. был выдан исполнительный лист.</p> <p>ОАО “Транс” обжаловало решение в кассационной инстанции.</p> <p>До вынесения постановления кассационной инстанцией от истца и ответчика поступило заявление об утверждении мирового соглашения и прекращении производства по делу.</p> <p>Согласно этому мировому соглашению ООО “Промгаз” перечисляет половину суммы основного долга в течении двадцати дней после утверждения мирового соглашения, в счет оставшейся суммы долга передает перечисленное в мировом соглашении оборудование и уплачивает проценты в размере 0,05% в день по день погашения основного долга. ОАО “Транс” отказывается от взыскания по исполнительному листу, выданному согласно постановлению</p>
---	--	--

		<p>кассационной инстанции.          Названное мировое соглашение было пописано с обеих сторон правомочными лицами.          Правомерны ли такие действия участников процесса?          Какое решение должен принять суд?          3. Арбитражным судом вынесено решение от 15.03.08 г. о взыскании с общества с ограниченной ответственностью “Промгаз” в пользу акционерного общества ОАО “Транс” суммы основного долга за поставленный товар в размере 675244 рубля. В части взыскания пени и процентов за пользование чужими денежными средствами в иске отказано.          Данное решение вступило в законную силу. 21.05.08 г. был выдан исполнительный лист.          ОАО “Транс” обжаловало решение в кассационной инстанции.          До вынесения постановления кассационной инстанцией от истца и ответчика поступило заявление об утверждении мирового соглашения и прекращении производства по делу.          Согласно этому мировому соглашению ООО “Промгаз” перечисляет половину суммы основного долга в течении двадцати дней после утверждения мирового соглашения, в счет оставшейся суммы долга передает перечисленное в мировом соглашении оборудование и уплачивает проценты в размере 0,05% в день по день погашения основного долга. ОАО “Транс” отказывается от взыскания по исполнительному листу, выданному согласно постановлению кассационной инстанции.          Названное мировое соглашение было пописано с обеих сторон правомочными лицами.          Правомерны ли такие действия участников процесса?          Какое решение должен принять суд?          4. ООО “Искра” обратилось в арбитражный суд с иском к ОАО “Ален” о взыскании суммы задолженности за поставленную продукцию в размере 25 743 рубля. К исковому заявлению истцом были приложены претензия, которая направлялась в адрес ОАО “Ален”, и ответ акционерного общества о признании претензии в сумме 25 743 рубля с предложением снять долг с расчетного счета ответчика либо погасить его другой продукцией.          Арбитражный суд на основании АПК РФ своим определением исковое заявление возвратил в связи с непредставлением истцом доказательств взыскания задолженности в бесспорном порядке через учреждение банка.          Правомерно ли решение суда?          Какие действия может в данном случае предпринять ответчик?</p>
	ПК-2 – В2	<p><b>Перечень практических заданий:</b>          1. ЗАО “Оково” обратилось в арбитражный суд с иском о взыскании с ООО “Фабрика первичной обработки шерсти” 25 388 рублей, составляющих стоимость шерсти, сданной по контракту.          Ответчик иск не признал, мотивируя тем, что факт наличия между сторонами договорных отношений не доказан, поскольку контракт подписан не уполномоченным на это лицом (начальником участка, а не руководителем фабрики, поименованным в преамбуле контракта).          Кроме того, по мнению ответчика, истец не доказал факта сдачи ответчику и получения им спорной продукции, поскольку акт приемки-сдачи является ничтожным. В акте приемки-сдачи продукции, согласно которому уполномоченный шерстовец фабрики Котова приняла от представителя истца Иванова 111 мест шерсти и произвела их перевеску, отсутствует печать фабрики. В акте содержатся сведения о контрольной классировке шерсти и расчет ее стоимости с учетом результатов классировки. Данный акт подписан только приемщиком и сдатчиком. Эти обстоятельства подтверждены и объяснением Котовой.          Какое решение примет суд?          2. На основании заключенного договора АО “Алтай” отгрузило в контейнере по железнодорожной накладной в адрес ОАО “Самоцветы”</p>

		<p>жидкость ПЭС-3 в количестве 45 мест. В договоре содержалось условие о применении сторонами порядка приемки, предусмотренном Инструкцией № П-6 о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству.</p> <p>При приемке продукции получатель установил недостачу количества продукции, о чем был составлен акт. В акте было указано количество недостающей продукции, определен вес “брутто” и “нетто” в соответствии с требованиями государственного стандарта.</p> <p>ОАО “Самоцветы” обратилось в арбитражный суд с иском о взыскании с АО “Алтай” задолженности, составляющую стоимость недополученного сырья.</p> <p>В судебном заседании было установлено: в акте не указано место приемки продукции и составления акта, а также время вскрытия контейнера; акт приемки, составленный 11 июня, утвержден только 14 июня; из его содержания не ясно, кем он был утвержден, так как не расшифрована подпись и не указана должность подписавшего акт лица. По мнению истца, имеющаяся в арбитражном деле телеграмма ответчика, в которой он просит сообщить количество недостачи и уведомляет истца, что восполнит недостачу, подтверждает признание ответчиком факта недостачи.</p> <p>Вправе ли стороны в договоре предусмотреть подобное условие о применении Инструкции №П-6?</p> <p>Что должно быть отражено в акте о недостаче продукции?</p> <p>Какое решение должен принять арбитражный суд?</p> <p>3. ОАО “Уголь” на основании договора поставки отправило уголь в адрес ОАО “Металлургический комбинат” по железной дороге, с надлежащим оформлением железнодорожных накладных. В пути была произведена отцепка части вагонов, поэтому из общего количества вагонов, полученных комбинатом от железной дороги, часть вагонов поступила по досылочным дорожным ведомостям.</p> <p>Масса угля, поступившего по досылочным ведомостям, была проверена железной дорогой и соответствовала массе, указанной в основных накладных.</p> <p>При выдаче груза, прибывшего по основным железнодорожным накладным, масса груза на железной дороге не проверялась. При проверке на комбинате была обнаружена недостача угля. На этом основании ОАО “Металлургический комбинат” предъявил к ОАО “Уголь” иск о взыскании суммы убытков, связанных с недостачей угля.</p> <p>В судебном заседании было установлено, что комбинат, получив от железной дороги вагоны массой меньше, чем указано в маршрутной железнодорожной накладной, не потребовал от железной дороги в установленном порядке проверки массы и составления коммерческих актов. В железнодорожных накладных на маршрут вагонов отсутствуют отметки, свидетельствующие об отцепке вагонов в пути следования и о составлении соответствующих документов.</p> <p>Каковы правила приемки товаров от транспортной организации (перевозчика)?</p> <p>Какое решение должен принять суд?</p> <p>4. ООО “СДМ-сервис” согласно договору поставки, получило от завода строительных материалов 266 тыс. штук кирпича. В договоре стороны не предусмотрели порядок приемки продукции по качеству. Полученный покупателем кирпич был сразу же использован при строительстве жилого дома. Через неделю при осмотре кладки, обнаружилось, что кирпич начал трескаться и разрушаться.</p> <p>По предписанию проектного института, осуществляющего авторский надзор за строительством, кладка стен восьмого этажа была разобрана, а кирпич направлен в соответствующую лабораторию для проверки, которая установила ненадлежащее качество кирпича.</p> <p>ООО “СДМ-сервис” обратилось в соответствующий арбитражный суд с иском к заводу строительных материалов о взыскании убытков, возникших в связи с получением некачественного кирпича. В</p>
--	--	---

		<p>подтверждение своих доводов ООО представило в суд результаты лабораторных испытаний кирпича на прочность, а также акт, составленный с участием директора завода строительных материалов, из которого следует, что директор ответчика с ненадлежащим качеством продукции согласился.</p> <p>Ответчик иск не признал, сославшись на то, что истец нарушил правила приемки продукции, установленные Инструкцией “О порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству”.</p> <p>Какое решение примет суд?</p>
<p><b>ПК – 3</b> Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;</p>	<p>ПК-3 – В1</p>	<p><b>Перечень практических заданий:</b></p> <p>1. ООО “Дон” (поставщик) и ЗАО “Ростов” (покупатель) заключили договор, согласно которому поставщик обязался поставить, а покупатель оплатить и принять самовывозом 300 тонн семян подсолнечника, соответствующих ГОСТу. Срок поставки был определен в 30 календарных дней с момента поступления денег от покупателя на расчетный счет поставщика. Приемка по количеству и качеству должна производиться на току поставщика.</p> <p>Оплатив стоимость 300 тонн подсолнечника, покупатель выбрал на току поставщика 200 тонн продукции и передал их на элеватор хлебокомбината для перевалки на водный транспорт.</p> <p>При очередной выборке хлебокомбинат отказался принять 23,67 тонны подсолнечника из-за повышенной кислотности и зараженности клещом. Данные обстоятельства были подтверждены актом отбора образцов и проб от 31.07.96 г. и актами протоколов испытаний Управления Госхлебинспекции по Ростовской области от 02.08.96 г. № 409 и № 410. Испытаниями была установлена идентичность подсолнечника, полученного покупателем от поставщика и подсолнечника, преданного на исследования хлебокомбинатом. В результате этого покупатель отказался от оставшейся продукции, потребовав возврата денежных средств за некачественный и невыбранный подсолнечник.</p> <p>Поставщик, возвратив покупателю стоимость 69,78 тонн подсолнечника, уклонился от возврата денежных средств за 23,67 тонны подсолнечника. Это послужило основанием для предъявления ЗАО “Ростов” иска к ООО “Дон” о взыскании с последнего стоимости некачественного подсолнечника и возмещения транспортных расходов. Ответчик иск не признал, мотивируя тем, что приемка подсолнечника, в нарушение установленных договором правил приемки подсолнечника по качеству, производилась не на току поставщика.</p> <p>Какое решение примет суд?</p> <p>2. ООО “Энергосервис” обратилось в арбитражный суд Самарской области с иском к ОАО “Самара” о взыскании задолженности в сумме 545 000 рублей, 400 000 рублей из которых являлись стоимостью возвращенного ответчику некачественного товара с учетом транспортных расходов, а 145 000 рублей – штраф за поставку брака. В судебном заседании установлено, что между ООО “Энергосервис” и ОАО “Самара” был заключен договор о поставке ответчиком электроплиток. В договоре поставки содержалось условие о том, что приемка товаров по качеству производится в соответствии с Инструкцией № П-7 о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству.</p> <p>При осмотре получателем товара выяснилось, что часть плиток в количестве 245 штук поступила с браком, в связи с чем эта партия некачественного товара была отправлена обратно железнодорожным транспортом и принята поставщиком.</p> <p>Документы о приемке товара по качеству, составленные в соответствии с требованиями, указанными в Инструкции № П-7, в суд истцом представлены не были.</p> <p>Правомерны ли требования истца?</p> <p>Какое решение примет арбитражный суд?</p> <p>3. ООО “Универмаг” по договорам розничной купли-продажи</p>

		<p>реализовало холодильники, полученные в соответствии с договором поставки от производственно-коммерческого предприятия “Поиск”.</p> <p>В период гарантийного срока эксплуатации несколькими потребителями были обнаружены недостатки товара. По их требованиям продавец возместил расходы на устранение недостатков. Данные обстоятельства послужили основанием для предъявления требований о возмещении убытков изготовителю товара – ООО “Темп”. ООО “Универмаг” обратилось в арбитражный суд с иском к изготовителю ООО “Темп” о взыскании 7 970 рублей убытков.</p> <p>Свои исковые требования истец основывал ст.18 Закона Российской Федерации “О защите прав потребителей”. В соответствии положениями данной нормы, потребитель вправе предъявить требования о безвозмездном устранении недостатков товара или возмещении расходов на их исправление продавцу, а также изготовителю.</p> <p>Граждане осуществили свое право на возмещение расходов путем обращения к продавцу по договору розничной купли-продажи. ООО “Универмаг” удовлетворило требования покупателей. Поэтому, по мнению истца, у него возникло право обратного требования (регресса) в размере выплаченного возмещения как к поставщику по договору, так и к изготовителю товара, установившему гарантийный срок.</p> <p>Правомерно ли требование истца?</p> <p>4. Между дилером ОАО “Аметист” – предпринимателем Ивановым А.А. (продавцом) и Кировским заводом (покупателем) был заключен договор купли-продажи № 23 от 16.05.2008 г., по которому продавец обязался передать покупателю 3 автомобиля ВАЗ на сумму 420 000 рублей.</p> <p>Условия договора предусматривали: продавец должен поставить товар по письму покупателя после зачисления денег на счет продавца. Во исполнение данного договора 18.06.2008 г. Кировский завод перечислил дилеру 350 000 рублей, после чего продавец произвел отпуск автомобилей на основании писем покупателя, подписанных начальником коммерческого отдела Кировского завода и удостоверенных печатью предприятия. При этом был составлен акт от 12.08.2008 г. о передаче трех автомобилей марки, соответствующей указанной в договоре, Кировскому заводу.</p> <p>Дилер ОАО “Аметист” 17.11.2008 г. обратился в Арбитражный суд с иском о взыскании с Кировского завода задолженности за поставку автомобилей в сумме 70 000 рублей и 27 500 рублей за пользование чужими денежными средствами за период 12.08.2008 г. по 17.11.2008 г. на основании ст. 395 ГК РФ.</p> <p>Ответчик иск в части взыскания задолженности в сумме 70 000 рублей признал, а в части взыскания процентов за пользование чужими денежными средствами заявил, что договором не был оговорен точный срок оплаты.</p> <p>Какое решение должен принять суд?</p>
	ПК-3 – В2	<p><b>Перечень практических заданий:</b></p> <p>1. Предпринимательница Петрова И.Л. занималась распространением косметической продукции фирмы “Лечебная косметика”. Между фирмой и предпринимательницей Петровой И.Л. был заключен договор, по которому фирма “Лечебная косметика” в соответствии с прилагаемой спецификацией обязалась поставить предпринимательнице Петровой И.Л. косметическую продукцию на сумму 25 783 рубля.</p> <p>Фирма свои обязательства по договору выполнила. После реализации указанного товара Петрова И.Л. обратилась в арбитражный суд с иском к фирме о взыскании 2 400 рублей агентского вознаграждения.</p> <p>По мнению предпринимательницы Петровой И.Л. названные договоры являются агентскими, так как она занималась распространением косметической продукции фирмы.</p> <p>Правомерны ли требования предпринимательницы Ивановой И.Л.? Являются ли данные договоры агентскими?</p>

		<p>2. Между ОАО “НИИПРОМ” и ООО “Бизнес” был заключен договор о совместной деятельности с целью извлечения максимального дохода от совместной торговой деятельности. По его условиям распределение прибыли, полученной от совместной деятельности, осуществлялось пропорционально вкладам сторон.</p> <p>Срок действия данного договора истек 31.12.98 г. В рамках совместной деятельности были заключены торговые договоры № 31 от 25.11.98 г. и № 86 от 15.12.98 г.</p> <p>Впоследствии, 30.12.99 г. между теми же сторонами был заключен агентский договор, в соответствии с которым ООО “Бизнес” (агент) обязалось совершать от имени и в интересах ОАО “НИИПРОМ” (принципала) юридические и иные действия по осуществлению торговой деятельности в период с 1.01.99 г. по 31.12.99 г.</p> <p>На расчетный счет ОАО “НИИПРОМ” в январе 1999 года поступили денежные средства в сумме 53 700 рублей. В платежных поручениях было указано, что данные денежные средства являются вознаграждениям по договорам № 31 от 25.11.98 г. и № 86 от 15.12.98 г. ООО “Бизнес” обратилось в Арбитражный суд о взыскании с ОАО “НИИПРОМ” 9200 рублей в качестве вознаграждения агента с суммы 53 700 рублей, полученной ответчиком по договорам № 31 от 25.11.98 г. и № 86 от 15.12.98 г.</p> <p>Свои исковые требования истец обосновывал тем, что агентский договор от 30.12.99 г. является новацией по отношению к обязательствам, вытекающим из договора о совместной деятельности. Какое решение должен принять суд?</p> <p>3. Гражданин Сидоров А.А. по поручению индивидуального предпринимателя, занимавшегося изготовлением мягкой мебели, заключил с заводом-изготовителем договор на поставку партии мебельного поролон для предпринимателя. Сидорову А.А. предпринимателем была выдана доверенность на совершение действий, указанных в договоре поручения. Размер вознаграждения и срок его оплаты в договоре поручения не был указан.</p> <p>После выполнения поручения индивидуальный предприниматель отказался платить вознаграждение Сидорову А.А., поскольку в договоре поручения ничего не говорилось о вознаграждении. Как должен быть решен вопрос о вознаграждении в данном случае?</p> <p>4. Министерством здравоохранения и социального развития РФ был проведен конкурс на размещение заказов на закупку продукции (лекарственных препаратов для лечения сахарного диабета) для государственных нужд. Победителем конкурса по лоту № 4 признано ООО «Аптечная сеть». ОАО «Биотэк» обратилось в суд с иском о признании недействительными торгов, проведенных Минздравом РФ в форме открытого конкурса.</p> <p>В соответствии с конкурсной документацией для участия в конкурсе приглашались производители препаратов для лечения сахарного диабета или уполномоченные ими поставщики, имеющие доверенность от производителей для участия в конкурсе, федеральную лицензию на оптовую торговлю лекарственными средствами (для уполномоченных поставщиков), опыт работы по поставке препаратов для лечения сахарного диабета на территории России. По утверждению ОАО «Биотэк», на момент проведения конкурса ООО «Аптечная сеть» не имело лицензии на производство препаратов для лечения сахарного диабета, и, следовательно, не могло быть участником конкурса. В ходе судебного разбирательства факт отсутствия лицензии подтвердился.</p> <p>Решите указанный спор.</p>
<p><b>ПК – 4</b> Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать</p>	<p>ПК-4 – В1</p>	<p><b>Перечень практических заданий:</b></p> <p>1. В ходе проведенной сотрудниками Федеральной налоговой службы г. Иваново проверки в торговой точке, принадлежащей ООО «Надежда», был установлен факт реализации настойки «Рябиновая на коньяке», без документов, необходимых для реализации указанного товара. По данному факту был составлен протокол об административном</p>

<p>нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.</p>		<p>правонарушении, на основании которого последовало обращение в суд с заявлением о привлечении ООО «Надежда» к административной ответственности в виде наложения штрафа в размере 40 000 рублей с конфискацией алкогольной продукции.</p> <p>Возражая против предъявленного требования, ООО «Надежда» заявило, что им не нарушены требования действующего законодательства, установленные для оборота алкогольной продукции, согласно которым при реализации алкогольной продукции необходимо только наличие сертификата соответствия, копия которого у него имеется.</p> <p>Кто прав в данном споре?</p> <p>2. Федеральный арбитражный суд Уральского округа рассмотрел в судебном заседании кассационную жалобу свердловской областной организации «Российский Союз Молодежи» (далее СОО РСМ) на решение и постановление апелляционной инстанции по иску СОО РСМ к ИМНС о признании недействительным акта об отказе в регистрации и обязанности ответчика зарегистрировать ООО «Областная торговая биржа».</p> <p>В судебном заседании было установлено, что СОО РСМ, будучи учредителем биржи, обратилась в ИМНС для регистрации ООО «Областная товарная биржа», в учредительных документах которого указывалось место нахождения общества по адресу: г. Екатеринбург, ул. К.Либкхнета, д.32.</p> <p>Обществу было отказано в государственной регистрации на том основании, что здание по указанному адресу передано Свердловским областным комитетом по управлению государственным имуществом (СОКУГИ) целевым назначением СОО РСМ для использования в качестве музея истории комсомола и молодежного движения. Указанное здание является памятником культуры и, согласно решению СОКУГИ №76 от 25.01.96 г. и договору №131 от 25.01.96 г., предоставлено СОО РСМ в аренду.</p> <p>Суд первой инстанции не признал недействительным отказ в государственной регистрации и обязанности ответчика зарегистрировать ООО «Областная торговая биржа». При этом судом сделан вывод о том, что истец был не вправе обращаться в суд в защиту интересов ООО «Областная торговая биржа».</p> <p>Какое решение должна принять кассационная инстанция арбитражного суда?</p> <p>Имеет ли право учредитель ООО «Областная товарная биржа» – СОО РСМ в данном случае обжаловать решение суда первой инстанции и постановление апелляционной инстанции арбитражного суда?</p> <p>3. ИМНС обратилась в арбитражный суд с иском о ликвидации ОАО «Азиатская товарная биржа», учредителями которой являются табачная фабрика и ОАО «Комбинат питания».</p> <p>Из материалов дела следует, что ОАО «Азиатская товарная биржа» зарегистрировано 19 октября 2001 г. Начиная с первого квартала 2003 года ОАО не ведет бухгалтерский учет, не составляет отчеты о финансово-хозяйственной деятельности и не представляет налоговым органам необходимые для исчисления и уплаты налогов документы и сведения.</p> <p>Представители ответчика в судебное заседание не явились, хотя о времени и месте рассмотрения иска извещены надлежащим образом.</p> <p>Какое решение должен принять суд?</p> <p>Является ли неисполнение ответчиком обязанностей, предусмотренных налоговым законодательством, основанием для ликвидации товарной биржи?</p> <p>На кого должны быть возложены обязанности по осуществлению процедуры ликвидации?</p> <p>4. Московская товарная биржа обратилась в арбитражный суд с иском о признании недействительным постановления правительства Москвы от 09.08. 2004 г. № 647 «О продаже в собственность банку «Московской» здания по ул. Шоссейная, д. 5».</p> <p>В качестве третьего лица к участию в деле без самостоятельных</p>
---	--	---

		<p>требований привлечен банк “Московский”.</p> <p>Из материалов дела следует, что Московская товарная биржа учреждена Правительством Москвы в мае 2000 года. В соответствии с распоряжениями мэра Москвы от 20.07.2002 г. и от 10.03.2003 г. здание по адресу: ул. Шоссейная, д.5, являвшееся объектом незавершенного строительства, было передано на баланс истца и закреплено за ним на праве полного хозяйственного ведения.</p> <p>В соответствии с упомянутыми распоряжениями Комитет по управлению имуществом г. Москвы заключил с Московской товарной биржей контракт на использование недвижимого имущества на праве полного хозяйственного ведения. Затем указанное здание по ул. Шоссейная, 5 было продано в собственность банку “Московский”.</p> <p>Судом первой инстанции иск был удовлетворен. Принимая решение, суд исходил из того, что оспариваемое постановление нарушает право полного хозяйственного ведения истца на спорный объект и принято премьером правительства Москвы с превышением полномочий.</p> <p>Председатель Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации принес протест на решение Московского городского арбитражного суда, в котором предлагается решение отменить и дело передать на новое рассмотрение в тот же арбитражный суд.</p> <p>Обосновано ли принесение протеста? Какое решение примет Президиум Высшего арбитражного суда РФ?</p>
	ПК-4 – В2	<p><b>Перечень практических заданий:</b></p> <p>1. При проведении биржевых торгов один из брокеров нарушил правила биржевой торговли, установленные на этой бирже.</p> <p>На том основании, что Правила биржевой торговли за различные нарушения, допускаемые участниками биржевой торговли, предусматривают наложение штрафов, было произведено беспорное списание начисленного штрафа со счета брокерской фирмы.</p> <p>Брокерская фирма факт нарушения правил биржевой торговли признала, однако обратилась в арбитражный суд с требованием о возврате штрафа за нарушение правил биржевой торговли, списанного биржей в беспорном порядке.</p> <p>Правомерно ли в данном случае наложение штрафных санкций и их беспорное списание? Какое решение примет суд?</p> <p>2. Канадский гражданин, являющийся единственным владельцем фирмы "CARRY Ltd", обратился к налоговому консультанту за консультацией об оптимальной форме ведения бизнеса в России. Фирма, которую в РФ намерен создать гражданин Канады, должна удовлетворять следующие требования:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1) иметь возможность без каких-либо ограничений заниматься коммерческой и благотворительной деятельностью;</li> <li>2) должен быть обеспечен наиболее полный контроль действий руководства фирмы;</li> <li>3) сохранение конфиденциальности основной финансовой информации о деятельности фирмы (бухгалтерский отчет, баланс и т.п.);</li> <li>4) пределы ответственности по обязательствам фирмы должны ограничиваться суммой вклада в ее капитал.</li> </ol> <p>Также были заданы вопросы: обязательно ли фирма должна быть юридическим лицом? Как понимается термин "юридическое лицо" в российском праве?</p> <p>Дополнительное пожелание – привлечь в фирму в качестве соучредителей российских граждан.</p> <p>От имени налогового консультанта дайте рекомендации – какую организационно-правовую форму следует выбрать для создаваемой фирмы?</p> <p>3. Один из трех участников полного товарищества "Ван, Кор и Ко" г-н Федин предложил акционерному обществу "МОЛ" заключить выгодную сделку. В подтверждение своих полномочий на подписание договора Федин представил:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1) нотариально заверенную копию учредительного договора полного</li> </ol>



		<p>товарищества, из которого следует, что Федин является его участником;</p> <p>2) доверенность на право совершения сделки, выданную Федину фирмой "Ван", которая владеет 80% складочного капитала полного товарищества;</p> <p>3) собственноручное письмо г-на Кор, которому учредительным договором поручено ведение дел товарищества. Из письма следует, что г-н Кор не возражает против заключения договора;</p> <p>4) визитную карточку, в которой указаны домашний адрес и телефон Федина.</p> <p>Какие документы необходимы для подтверждения полномочий Федина?</p>
--	--	---

### Критерии оценки учебных действий, обучающихся на практических занятиях

Оценка	Характеристики ответа студента
<b>Отлично</b>	Обучающийся самостоятельно и правильно решил учебно-профессиональную задачу, уверенно, логично, последовательно и аргументировано излагал свое решение.
<b>Хорошо</b>	Обучающийся самостоятельно и в основном правильно решил учебно-профессиональную задачу, уверенно, логично, последовательно и аргументировано излагал свое решение.
<b>Удовлетворительно</b>	Обучающийся в основном решил учебно-профессиональную задачу, допустил несущественные ошибки, слабо аргументировал свое решение.
<b>Неудовлетворительно</b>	Обучающийся не решил учебно-профессиональную задачу.

## 7.2. ФОС для проведения промежуточной аттестации.

### 7.2.1. Задания для оценки знаний к зачету

Формируемая компетенция	Код результата обучения	Задание
<b>ПК – 2</b> Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;	ПК-2 – 31	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Торговая деятельность как самостоятельная часть общественных отношений, условие жизнеобеспечения организаций и физических лиц. 2. Коммерческое право – один из разделов правоведения, учебная дисциплина в системе фундаментальной подготовки юридических кадров. 3. Предмет изучения дисциплины – правовое регулирование коммерческой, т. е. торговой, предпринимательской деятельности. 4. История коммерческого (торгового) права и изучения дисциплины торгового права в России.
	ПК-2 – 32	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Взаимосвязь и разграничение содержания коммерческого права и гражданского права. 2. Коммерческое право как подотрасль гражданского права. 3. Принципы коммерческого права. 4. Понятие торгового законодательства.
<b>ПК – 3</b> Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;	ПК-3 – 31	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Структура и состав торгового законодательства. 2. Обычаи торгового оборота и деловые обыкновения в торговле. 3. Соотношение императивных, диспозитивных, договорно-отсылочных и дозволительных установлений в торговом законодательстве. 4. Типовые, примерные (рекомендательные) и методические нормативные акты, их правовое значение.
	ПК-3 – 32	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Международные, межгосударственные и межправительственные соглашения по вопросам торговли как источники коммерческого права.

		<p>2. Перспективы кодификации торгового законодательства России.</p> <p>3. Понятие коммерческой деятельности.</p> <p>4. Понятие субъекта коммерческой деятельности.</p>
<p><b>ПК – 4</b> Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.</p>	ПК-4 – 31	<p><b>Перечень вопросов:</b></p> <p>1. Предприниматели без образования юридического лица. Юридические лица.</p> <p>2. Коммерческая организация: понятие, особенности. Некоммерческие организации.</p> <p>3. Правовое положение участников коммерческой деятельности.</p> <p>4. Специальный режим ответственности для коммерсантов.</p>
	ПК-4 – 32	<p><b>Перечень вопросов:</b></p> <p>1. Категории лиц, не имеющих права заниматься коммерческой деятельностью.</p> <p>2. Российская Федерация, субъекты Российской Федерации и муниципальные образования как участники гражданского оборота.</p> <p>3. Закон “О предприятиях и предпринимательской деятельности”.</p> <p>4. Современная система законодательства о коммерческих организациях.</p>

### 7.2.2. Задания для оценки умений к зачету

Формируемая компетенция	Код результата обучения	Задание
<p><b>ПК – 2</b> Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;</p>	ПК-2 – У1	<p><b>Перечень вопросов:</b></p> <p>1. Виды организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц.</p> <p>2. Общества с ограниченной ответственностью (ООО).</p> <p>3. Общества с дополнительной ответственностью.</p> <p>4. Акционерные общества (АО).</p>
	ПК-2 – У2	<p><b>Перечень вопросов:</b></p> <p>1. Производственные кооперативы.</p> <p>2. Государственные и муниципальные унитарные предприятия.</p> <p>3. Казенное предприятие.</p> <p>4. Выбор организационно-правовой формы коммерческой деятельности.</p>
<p><b>ПК – 3</b> Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;</p>	ПК-3 – У1	<p><b>Перечень вопросов:</b></p> <p>1. Виды субъектов, занимающихся покупкой и последующей перепродажей товаров: дилеры, торговые дома, трейдеры, дистрибьюторы и другие.</p> <p>2. Субъекты, содействующие продвижению товаров без приобретения права собственности на товары: брокеры, торговые агентства и агенты и другие.</p> <p>3. Специализированные виды некоммерческих организаций, содействующих осуществлению рыночных отношений: оптовые ярмарки, товарные биржи, оптовые продовольственные рынки и другие.</p> <p>4. Участие национально-государственных и административно-территориальных образований в товарном обращении.</p>
	ПК-3 – У2	<p><b>Перечень вопросов:</b></p> <p>1. Понятие и значение бирж.</p> <p>2. Особенности, характерные для биржи как юридического лица.</p> <p>3. Функции биржи.</p> <p>4. Биржевая арбитражная комиссия</p>
<p><b>ПК – 4</b> Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать</p>	ПК-4 – У1	<p><b>Перечень вопросов:</b></p> <p>1. Участники биржевой торговли.</p> <p>2. Товарная биржа.</p> <p>3. Фьючерсная биржа.</p> <p>4. Фондовая биржа.</p>
	ПК-4 – У2	<p><b>Перечень вопросов:</b></p>

нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.		<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Валютная биржа.</li> <li>2. Понятие биржевой сделки.</li> <li>3. Классификации биржевых сделок.</li> <li>4. Форвардные сделки.</li> </ol>
--	--	---

### 7.2.3. Задания для оценки владений, навыков к зачету

Формируемая компетенция	Код результата обучения	Задание
<b>ПК – 2</b> Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;	ПК-2 – В1	<b>Перечень вопросов:</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Опционные сделки.</li> <li>2. Понятие сделки с премией.</li> <li>3. Форвардные сделки с кредитом.</li> <li>4. Сделки с условием.</li> </ol>
	ПК-2 – В2	<b>Перечень вопросов:</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Фьючерсные сделки.</li> <li>2. Ликвидность фьючерсных контрактов. Стандартные условия фьючерсного контракта.</li> <li>3. Механизм биржевой фьючерсной торговли.</li> <li>4. Понятие объектов торгового оборота.</li> </ol>
<b>ПК – 3</b> Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;	ПК-3 – В1	<b>Перечень вопросов:</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Классификации видов товаров, их роль в товарной специализации коммерческих организаций, внедрении автоматизированных систем поиска и учета товаров, ускорении торговых операций.</li> <li>2. Маркировка товаров и тары: правовое регулирование, назначение содержания и порядок нанесения.</li> <li>3. Обязательность специальной маркировки товаров для целей сертификации соответствия и налогообложения (акцизные марки).</li> <li>4. Государственное регулирование торговых операций с отдельными видами товаров.</li> </ol>
	ПК-3 – В2	<b>Перечень вопросов:</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Цели регулирования: защита национальной экономики, интересы безопасности, охрана здоровья населения, экологические требования и другие.</li> <li>2. Основные способы государственного регулирования обращения товаров.</li> <li>3. Государственное лицензирование деятельности по производству и торговле отдельными видами товаров.</li> <li>4. Порядок выдачи лицензий на осуществление соответствующих видов деятельности.</li> </ol>
<b>ПК – 4</b> Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.	ПК-4 – В1	<b>Перечень вопросов:</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Законодательное установление перечней вещей, изъятых из оборота.</li> <li>2. Ограничение оборота отдельных видов товаров; правовые основания, условия и порядок ограничения продажи отдельных видов товаров.</li> <li>3. Защита коммерческих организаций от введения необоснованных ограничений на перемещение и реализацию товаров.</li> <li>4. Товарный знак, знак обслуживания – их назначение, виды, порядок регистрации.</li> </ol>
	ПК-4 – В2	<b>Перечень вопросов:</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Свидетельство на товарный знак и знак обслуживания.</li> <li>2. Использование и передача товарного знака и знака обслуживания.</li> <li>3. Наименование места происхождения товара, его регистрация и право пользования им.</li> <li>4. Защита прав и законных интересов участников торгового оборота на товарный знак, знак обслуживания, наименование места происхождения товара.</li> </ol>

## Уровни и критерии итоговой оценки результатов освоения дисциплины

	<b>Критерии оценивания</b>	<b>Итоговая оценка</b>
Уровень 1. Недостаточный	Незнание значительной части программного материала, неумение даже с помощью преподавателя сформулировать правильные ответы на задаваемые вопросы, невыполнение практических заданий	Неудовлетворительно/незачтено
Уровень 2. Базовый	Знание только основного материала, допустимы неточности в ответе на вопросы, нарушение логической последовательности в изложении программного материала, затруднения при решении практических задач	Удовлетворительно/зачтено
Уровень 3. Повышенный	Твердые знания программного материала, допустимые несущественные неточности при ответе на вопросы, нарушение логической последовательности в изложении программного материала, затруднения при решении практических задач	Хорошо/зачтено
Уровень 4. Продвинутый	Глубокое освоение программного материала, логически стройное его изложение, умение связать теорию с возможностью ее применения на практике, свободное решение задач и обоснование принятого решения	Отлично/зачтено

### 7.2.4. Задания для оценки знаний к зачету с оценкой

Формируемая компетенция	Код результата обучения	Задание
ПК – 2 Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;	ПК-2 – 31	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Понятие коммерческого права. 2. Место коммерческого права в системе отраслей российского права. 3. Отношения, регулируемые коммерческим правом. 4. Понятие и виды источников коммерческого права.
	ПК-2 – 32	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Современные тенденции развития коммерческого права и законодательства о коммерческой (торговой) деятельности. 2. Субъекты коммерческого права и их классификация. 3. Специальные субъекты (организаторы) товарного рынка. 4. Функциональные виды субъектов коммерческой деятельности.
ПК – 3 Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;	ПК-3 – 31	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Биржи: функции, понятие, виды, правовое регулирование. 2. Участники биржевой торговли. 3. Понятие биржевой сделки. 4. Виды биржевых сделок.
	ПК-3 – 32	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Понятие, признаки договора в коммерческой деятельности. 2. Классификация коммерческих договоров. 3. Содержание (условия) коммерческих договоров. 4. Особенности реализации принципа свободы договора в коммерческой деятельности.
ПК – 4 Способен применять	ПК-4 – 31	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Способы заключения коммерческих договоров. 2. Изменение и расторжение коммерческих договоров.

нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.		3. Реализационные договоры: понятие и виды.
	ПК-4 – 32	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Коммерческое посредничество и представительство: понятие и правовое регулирование. 2. Договор поручения в коммерческом обороте. 3. Договор комиссии в коммерческом обороте. 4. Агентский договор в коммерческом обороте.

### **7.2.5. Задания для оценки умений к зачету с оценкой**

<b>Формируемая компетенция</b>	<b>Код результата обучения</b>	<b>Задание</b>
ПК – 2 Способен обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;	ПК-2 – У1	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Договоры, содействующие торговле: понятие и виды. 2. Договоры на проведение маркетинговых исследований. 3. Договоры на изготовление и распространение рекламы. 4. Организационные договоры: понятие и виды.
	ПК-2 – У2	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Приемка товаров: понятие, правовое регулирование. 2. Правила осуществления приемки товаров. Этапы приемки. Оформление результатов приемки. 3. Имущественная ответственность в коммерческом обороте.
ПК – 3 Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательств ом Российской Федерации;	ПК-3 – У1	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Основания освобождения должника от ответственности. 2. Общая характеристика способов разрешения коммерческих споров. 3. Претензионный порядок разрешения коммерческих споров.
	ПК-3 – У2	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Соотношение коммерческого и предпринимательского права, коммерческого и гражданского права. 2. Принципы коммерческого права. 3. Полное товарищество как коммерческая организация.
ПК – 4 Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности.	ПК-4 – У1	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Коммандитные товарищества. Особенности правового статуса. 2. Акционерное общество. Понятие, виды, особенности правового статуса. 3. Общество с ограниченной ответственностью. Правовой статус. 4. Общество с дополнительной ответственностью. Особенности правового регулирования.
	ПК-4 – У2	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Производственный кооператив. Порядок создания. Участники производственного кооператива. 2. Государственные и муниципальные унитарные предприятия. Особенности правового статуса. Виды. 3. Законодательство о структуре товарного рынка. 4. Законодательство о государственных контрактах.

### **7.2.6. Задания для оценки владений, навыков к зачету с оценкой**

<b>Формируемая компетенция</b>	<b>Код результата обучения</b>	<b>Задание</b>
ПК – 2 Способен обеспечивать	ПК-2 – В1	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Структура коммерческих договоров как документов. Содержание преамбулы, отдельных разделов.

соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права;		2. Особенности приёмки товаров в договоре купли-продажи. 3. Особенности приёмки в договоре аренды.
	ПК-2 – В2	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Особенности приёмки товара в договорах поставки. 2. Особенности приёмки груза в транспортных отношениях. 3. Понятие торгов. Аукцион и конкурс как формы торгов. 4. Форвардные сделки. Исполнение обязательств по форвардным сделкам.
<b>ПК – 3</b> Способен принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательств ом Российской Федерации;	ПК-3 – В1	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Опционные сделки. Юридическая природа. Объект. Отличие от кассовых и форвардных сделок. 2. Биржевые споры. Порядок исполнения решений, вынесенных арбитражной комиссией. 3. Брокерская и дилерская деятельность на рынке ценных бумаг. Таможенный брокер, страховой брокер.
	ПК-3 – В2	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Заключение договора в обязательном порядке. 2. Особенности заключения договора на торгах. Признание недействительными договоров, заключенных на торгах. 3. Правовые последствия отказа покупателя от принятия товаров. Ответственное хранение. 4. Способы правовой защиты прав и законных интересов коммерческих юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.
<b>ПК – 4</b> Способен применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональн ой деятельности.	ПК-4 – В1	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Возмещение убытков по договору поставки. Обоснования причиненного ущерба, расчет неполученных доходов. 2. Требование о взыскании процентов за пользование чужими денежными средствами. Законодательство и практика применения положений о взыскании процентов за пользование чужими денежными средствами. 3. Иски о признании сделок недействительными.
	ПК-4 – В2	<b>Перечень вопросов:</b> 1. Значение обычаев делового оборота при заключении коммерческого договора. 2. Существенные, обычные и случайные условия в коммерческих сделках. 3. Акционерное общество работников (народное предприятие.) 4. Особенности оборота отдельных видов товаров.

### Уровни и критерии итоговой оценки результатов освоения дисциплины

	Критерии оценивания	Итоговая оценка
Уровень 1. Недостаточный	Незнание значительной части программного материала, неумение даже с помощью преподавателя сформулировать правильные ответы на задаваемые вопросы, невыполнение практических заданий	Неудовлетворительно/незачтено
Уровень 2. Базовый	Знание только основного материала, допустимы неточности в ответе на вопросы, нарушение логической последовательности в изложении программного материала, затруднения при решении практических задач	Удовлетворительно/зачтено
Уровень 3. Повышенный	Твердые знания программного материала, допустимые несущественные неточности при ответе на вопросы, нарушение логической последовательности в изложении программного материала, затруднения при решении практических задач	Хорошо/зачтено
Уровень 4. Продвинутый	Глубокое освоение программного материала, логически стройное его изложение, умение связать	Отлично/зачтено

теорию с возможностью ее применения на практике, свободное решение задач и обоснование принятого решения
--

## **8. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ).**

### **8.1. Основная учебная литература:**

1. Андреева Л. В., Кузнецова Н. В., Туманова Л. К. Коммерческое право. Практикум под ред. Андреевой Л. В. М.: Проспект, 2017. 142 с.
2. Белов В. А., Бевзенко Р. С., Бабаев А. Б. Торговое (коммерческое) право. Актуальные проблемы теории и практики. Учебное пособие для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2019. 718 с.
3. Грешников И. П., Грешников П. Я., Сергеев А. П. Международный коммерческий арбитраж и вопросы частного права. Сборник статей. М.: Статут, 2018. 302 с.
4. Договоры коммерческого права. Проблемы общей теории торговых договоров. Учебное пособие для вузов. М.: Юрайт, 2019. 341 с.
5. Коммерческое (торговое) право зарубежных стран / под ред. Макарова О. А., Попондопуло В. Ф. Учебник. М.: Юрайт, 2019. 576 с.

### **8.2. Дополнительная учебная литература:**

1. Толкачев А.Н. Коммерческое право: учеб. пособие для вузов. – М.: Дашков и К, 2014.
2. Коммерческое право: учебник для студентов вузов / под ред. М.М. Рассолова, И.В. Петрова, В.Н. Ткачева. – М.: Юнити-Дана, 2013.
3. Скиба Н.П. Коммерческое право : Курс лекций. – М.: ИЭиК, 2013.
4. Круглова Н. Ю. Правовое регулирование коммерческой деятельности. Учебник. В 2 частях. Часть 2. М.: Юрайт, 2016. 352 с.
5. Международный коммерческий арбитраж и вопросы частного права: Сборник статей / Н.Г. Вилкова, И.П. Грешников, К.В. Грешников и др.; сост. и отв. ред. И.П. Грешников. М.: Статут, 2015. 251 с.
6. Пугинский Б.И. Коммерческое право России : учебник. – М.: Юрайт, 2010.

### **Нормативные правовые акты**

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 (с учетом послед. поправок) // СЗ РФ. — 2009. — № 4. — Ст. 445.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994, 26.01.1996, 26.11.2001, 24.11.2006, ч. 1-4 // СЗ РФ. — 1994. — № 32. — Ст. 3301; СЗ РФ. — 1995. — № 5. — Ст. 410; СЗ РФ. — 2001. — № 49. — Ст. 4552; СЗ РФ. — 2006. — № 52 (ч. 1). — Ст. 5496.
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 11.2002 № 138-ФЗ // СЗ РФ. — 2002. — № 46. — Ст. 4532; 2007. — № 31. — Ст. 4011. (В редакции от 24.07.2007.)
4. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ // СЗ РФ. — 2002. — № 30. — Ст. 3012; 2006. — № 1. — Ст. 8.
5. Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации от 30.04.1999 N 81-ФЗ // СЗ РФ. — 1999. — N 18. — Ст. 2207.
6. Об акционерных обществах : Федеральный закон от 26.12.1996 N 208-ФЗ // СЗ РФ. — 1996. — № 1. — Ст. 1; 2001. — № 33. — Ст. 3423; 2002. — № 12. — Ст. 1093.
7. О производственных кооперативах : Федеральный закон от 08.05.1996 № 41-ФЗ // СЗ РФ. — 1996. — № 20. — Ст. 2321.

8. Об обществах с ограниченной ответственностью : Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ // СЗ РФ. — 1998. — № 7. — Ст. 785; 2002. — № 12. — Ст. 1093.
9. О государственных и муниципальных унитарных предприятиях : Федеральный закон от 14.11.02 N 161-ФЗ // СЗ РФ. — 2002. — № 48. — Ст. 4746.
10. О коммерческой тайне : Федеральный закон от 29.07.04 N 98-ФЗ // СЗ РФ. — 2004. — № 32. — Ст. 3283; 2006. — № 6. — Ст. 636.
11. Об информации, информационных технологиях и о защите информации : Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ // Рос. газ. — 2006. — 29 июля.
12. О персональных данных : Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ // Рос. газ. — 2006. — 29 июля.
13. О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций : Федеральный закон от 25.02.1999 // СЗ РФ. — 1999. — № 9. — Ст. 1097; 2001. — № 26. — Ст. 2590; 2004. — № 41. — Ст. 3994.
14. О несостоятельности (банкротстве) : Федеральный закон от 26.10.2002 // СЗ РФ. — 2002. — № 43. — Ст. 4190; 2005. — № 44. — Ст. 4471.
15. О рекламе : Федеральный закон от 13.03.2006 // СЗ РФ. — 2006. — № 12. — Ст. 1232.
16. О лицензировании отдельных видов деятельности : Федеральный закон от 08.08.2001 № 128-ФЗ // СЗ РФ. — 2001. — №33.— Ст. 3413.
17. О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним : Федеральный закон от 21.07.1997 № 122-ФЗ // СЗ РФ. — 1997. — № 30. — Ст. 3594.
18. О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции : Федеральный закон от 22.11.1995 № 171-ФЗ // СЗ РФ. — 1995. — № 48. — Ст. 4553; СЗ РФ. — 1999. — № 2. — Ст. 245; СЗ РФ. — 2001. — № 53 (ч. 1). — Ст. 5022; СЗ РФ. — 2002. — № 30. — Ст. 3026; СЗ РФ. — 2002. — № 30. — Ст. 3033; СЗ РФ. — 2004. — № 45. — Ст. 4377; СЗ РФ. — 2005. — № 30 (ч. 1). — Ст. 3113; СЗ РФ. — 2006. — № 43. — Ст. 4412; СЗ РФ. — 2007. — № 1 (ч. 1). — Ст. 11; СЗ РФ. — 2006. — № 31 (ч. 1). — Ст. 3433.
19. О рынке ценных бумаг : Федеральный закон от 22.04.1996 № 39-ФЗ // СЗ РФ. — 1996. — № 17. — Ст. 1918; СЗ РФ. — 1998. — № 48. — Ст. 5857; СЗ РФ. — 1999. — № 28. — Ст. 3472; СЗ РФ. — 2001. — № 33 (ч. 1); СЗ РФ. — 2002. — № 52 (ч. 2). — Ст. 5141; СЗ РФ. — 2004. — № 27. — Ст. 2711; СЗ РФ. — 2004. — № 31. — Ст. 3225; СЗ РФ. — 2005. — № 11. — Ст. 900; СЗ РФ. — 2005. — № 25. — Ст. 2426; СЗ РФ. — 2006. — № 1. — Ст. 5; СЗ РФ. — 2006. — № 2. — Ст. 172; СЗ РФ. — 2006. — № 17 (ч. 1). — Ст. 1780; СЗ РФ. — 2006. — № 31 (ч. 1). — Ст. 3437; СЗ РФ. — 2006. — № 43. — Ст. 4412; СЗ РФ. — 2007. — № 1 (ч. 1). — Ст. 45.
20. О качестве и безопасности пищевых продуктов : Федеральный закон от 02.01.2000 № 29-ФЗ // СЗ РФ. — 2000. — № 2. — Ст. 150; СЗ РФ. — 2002. — № 1 (ч. 1). — Ст. 2; СЗ РФ. — 2003. — № 2. — Ст. 167; СЗ РФ. — 2003. — № 27 (ч. 1). — Ст. 2700; СЗ РФ. — 2004. — № 35. — Ст. 3607; СЗ РФ. — 2005. — № 19. — Ст. 1752; СЗ РФ. — 2005. — № 50. — Ст. 5242; СЗ РФ. — 2006. — № 1. — Ст. 10; СЗ РФ. — 2006. — № 14. — Ст. 1458.
21. О техническом регулировании : Федеральный закон от 27.12.2002 № 184-ФЗ // СЗ РФ. — 2002. — № 52 (ч. 1). — Ст. 5140; СЗ РФ. — 2005. — № 19. — Ст. 1752.
22. О государственной регистрации новых пищевых продуктов, материалов и изделий : Постановление Правительства РФ от 21.12.2000 № 988 // СЗ РФ. — 2001. — № 1 (ч. 2). — Ст. 124.
23. О государственной регистрации отдельных видов продукции, представляющих потенциальную опасность для человека, а также отдельных видов продукции, впервые ввозимых на территорию РФ : Постановление Правительства РФ от 04.04.2001 № 262 // СЗ РФ. — 2001. — № 17. — Ст. 1711.
24. О некоторых вопросах применения статьи 174 Гражданского кодекса Российской Федерации при реализации органами юридических лиц полномочий на



совершение сделок : Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 14.05.1998 № 9 // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. — 1998. — № 7.

25. О практике применения положений Гражданского кодекса РФ о процентах за пользование чужими денежными средствами : Постановление пленумов Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ от 08.10.1998 № 13/14 // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. — 1998. — № 11.

26. О некоторых вопросах, связанных с применением части первой ГК РФ : Постановление Пленумов Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного суда РФ от 01.07.1996 // Бюллетень Верховного Суда РФ. — 1996. — № 9.

27. О практике применения арбитражными судами споров, связанных с применением законодательства об ответственности в отношениях по поставке продукции и товаров : Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 23.06.1992 № 10 // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. — 1992. — № 21.

28. О практике применения законодательства при разрешении споров, связанных с поставкой продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления : Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 22.12.1992 № 21 // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. — 1993. — № 2; 1993. — № 3. (В редакции Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда от 01.07.1993 № 13.)

29. Обзор практики рассмотрения споров, связанных с применением норм о неосновательном обогащении : Информационное письмо от 11.02.2000 № 49 // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. — 2000. — № 3.

#### **9. ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ).**

<a href="http://biblioclub.ru">http://biblioclub.ru</a>	Электронно-библиотечная система «Университетская библиотека online»
<a href="http://www.garant.ru">http://www.garant.ru</a>	Справочная правовая система «Гарант»
<a href="http://www.consultant.ru">http://www.consultant.ru</a>	Справочная правовая система «КонсультантПлюс»
<a href="http://elibrary.rsl.ru/">http://elibrary.rsl.ru/</a>	Сайт Российской электронной библиотеки (РЭБ)
<a href="http://www.hri.ru">http://www.hri.ru</a>	Электронная библиотека международных документов по правам человека.
<a href="http://www.duma.gov.ru">http://www.duma.gov.ru</a>	Официальный сайт Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации.

#### **10. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ).**

Основными видами аудиторной работы обучающегося при изучении дисциплины являются лекции и семинарские занятия. Обучающийся не имеет права пропускать без уважительных причин аудиторные занятия, в противном случае он может быть не допущен к зачету/экзамену.

На лекциях даются и разъясняются основные понятия темы, связанные с ней теоретические и практические проблемы, рекомендации для самостоятельной работы. В ходе лекции обучающийся должен внимательно слушать и конспектировать лекционный материал.

Завершают изучение наиболее важных тем учебной дисциплины семинарские занятия. Они служат для контроля подготовленности обучающегося; закрепления изученного материала; развития умения и навыков подготовки докладов, сообщений по

естественнонаучной проблематике; приобретения опыта устных публичных выступлений, ведения дискуссии.

Семинару предшествует самостоятельная работа обучающегося, связанная с освоением лекционного материала и материалов, изложенных в учебниках, учебных пособиях и в рекомендованной преподавателем тематической литературе. По согласованию с преподавателем или его заданию обучающийся может готовить рефераты по отдельным темам дисциплины. Примерные темы докладов, рефератов и вопросов для обсуждения приведены в настоящих рекомендациях.

### **10.1. Работа на лекции.**

Основу теоретического обучения обучающихся составляют лекции. Они дают систематизированные знания обучающимся о наиболее сложных и актуальных юридических проблемах. На лекциях особое внимание уделяется не только усвоению обучающимися изучаемых проблем, но и стимулированию их активной познавательной деятельности, творческого мышления, развитию научного мировоззрения, профессионально-значимых свойств и качеств. Излагаемый материал может показаться обучающимся сложным, необычным, поскольку включает знания, почерпнутые преподавателем из различных отраслей науки, религии, истории, практики. Вот почему необходимо добросовестно и упорно работать на лекциях. Осуществляя учебные действия на лекционных занятиях, обучающиеся должны внимательно воспринимать действия преподавателя, запоминать складывающиеся образы, мыслить, добиваться понимания изучаемого предмета.

Обучающиеся должны аккуратно вести конспект. В случае непонимания какой-либо части предмета следует задать вопрос в установленном порядке преподавателю. В процессе работы на лекции необходимо так же выполнять в конспектах модели изучаемого предмета (рисунки, схемы, чертежи и т.д.), которые использует преподаватель.

Обучающимся, изучающим курс, рекомендуется расширять, углублять, закреплять усвоенные знания во время самостоятельной работы, особенно при подготовке к семинарским занятиям, изучать и конспектировать не только обязательную, но и дополнительную литературу.

### **10.2. Работа с конспектом лекций.**

Просмотрите конспект сразу после занятий. Отметьте материал конспекта лекций, который вызывает затруднения для понимания. Попытайтесь найти ответы на затруднительные вопросы, используя предлагаемую литературу. Если самостоятельно не удалось разобраться в материале, сформулируйте вопросы и обратитесь на текущей консультации или на ближайшей лекции за помощью к преподавателю.

Каждую неделю отводите время для повторения пройденного материала, проверяя свои знания, умения и навыки по контрольным вопросам и тестам.

### **10.3. Выполнение практических работ.**

По наиболее сложным проблемам учебной дисциплины проводятся практические занятия. Их главной задачей является углубление и закрепление теоретических знаний у обучающихся.

Практическое занятие проводится в соответствии с планом. В плане указываются тема, время, место, цели и задачи занятия, тема доклада и реферативного сообщения, обсуждаемые вопросы. Дается список обязательной и дополнительной литературы, рекомендованной к занятию.

Подготовка обучающихся к занятию включает:

- заблаговременное ознакомление с планом занятия;
- изучение рекомендованной литературы и конспекта лекций;

-подготовку полных и глубоких ответов по каждому вопросу, выносимому для обсуждения;

-подготовку доклада, реферата по указанию преподавателя;

При проведении практических занятий уделяется особое внимание заданиям, предполагающим не только воспроизведение обучающимися знаний, но и направленных на развитие у них творческого мышления, научного мировоззрения. Для лучшего усвоения и закрепления материала по данной дисциплине помимо конспектов лекций, обучающимся необходимо научиться работать с обязательной и дополнительной литературой. Изучение, дисциплины предполагает отслеживание публикаций в периодических изданиях и работу с INTERNET.

Целесообразно готовиться к практическим занятиям за 1-2 недели до их начала, а именно: на основе изучения рекомендованной литературы выписать в контекст основные категории и понятия по учебной дисциплине, подготовить развернутые планы ответов и краткое содержание выполненных заданий. Обучающийся должен быть готов к контрольным опросам на каждом учебном занятии. Одобряется и поощряется инициативные выступления с докладами и рефератами по темам практических занятий.

#### **10.4. Подготовка докладов, фиксированных выступлений и рефератов.**

При подготовке к докладу по теме, указанной преподавателем, обучающийся должен ознакомиться не только с основной, но и дополнительной литературой, а также с последними публикациями по этой тематике в сети Интернет. Необходимо подготовить текст доклада и иллюстративный материал в виде презентации. Доклад должен включать введение, основную часть и заключение. На доклад отводится 10-15 минут учебного времени. Он должен быть научным, конкретным, определенным, глубоко раскрывать проблему и пути ее решения.

Рекомендации к выполнению реферата:

1. Работа выполняется на одной стороне листа формата А 4.
2. Размер шрифта 14, межстрочный интервал (одинарный).
3. Объём работы должен составлять от 10 до 15 листов (вместе с приложениями).
4. Оставляемые по краям листа поля имеют следующие размеры:  
Слева - 30 мм; справа - 15 мм; сверху - 15 мм; снизу - 15 мм.

5. Содержание реферата:

- *Титульный лист.*
- *Содержание.*
- *Введение.*

Введение должно включать в себя краткое обоснование актуальности темы реферата. В этой части необходимо также показать, почему данный вопрос может представлять научный интерес и какое может иметь практическое значение.

- *Основной материал.*
- *Заключение.*

Заключение - часть реферата, в которой формулируются выводы по параграфам, обращается внимание на выполнение поставленных во введении задач и целей. Заключение должно быть чётким, кратким, вытекающим из основной части.

- *Список литературы.*

6. Нумерация страниц проставляется в правом нижнем углу, начиная с введения (стр. 3). На титульном листе и содержании, номер страницы не ставится.

7. Названия разделов и подразделов в тексте должны точно соответствовать названиям, приведённым в содержании.

8. Таблицы помещаются по ходу изложения, должны иметь порядковый номер. (Например: Таблица 1, Рисунок 1, Схема 1 и т.д.).

9. В таблицах и в тексте следует укрупнять единицы измерения больших чисел в зависимости от необходимой точности.

10. Графики, рисунки, таблицы, схемы следуют после ссылки на них и располагаются симметрично относительно центра страницы.

11. В списке литературы указывается полное название источника, авторов, места издания, издательство, год выпуска и количество страниц.

### **10.5. Разработка электронной презентации.**

Распределение тем презентации между обучающимися и консультирование их по выполнению письменной работы осуществляется также как и по реферату. Приступая к подготовке письменной работы в виде электронной презентации необходимо исходить из целей презентации и условий ее прочтения, как правило, такую работу обучающиеся представляют преподавателю на проверку по электронной почте, что исключает возможность дополнительных комментариев и пояснений к представленному материалу.

По согласованию с преподавателем, материалы презентации обучающийся может представить на CD/DVD-диске (USB флэш-диске).

Электронные презентации выполняются в программе MS PowerPoint в виде слайдов в следующем порядке:

- титульный лист с заголовком темы и автором исполнения презентации;
- план презентации (5-6 пунктов - это максимум);
- основная часть (не более 10 слайдов);
- заключение (вывод);

Общие требования к стилевому оформлению презентации:

- дизайн должен быть простым и лаконичным;

- основная цель - читаемость, а не субъективная красота. При этом не надо впадать в другую крайность и писать на белых листах черными буквами – не у всех это получается стильно;

- цветовая гамма должна состоять не более чем из двух-трех цветов;

- всегда должно быть два типа слайдов: для титульных, планов и т.п. и для основного текста;

- размер шрифта должен быть: 24–54 пункта (заголовки), 18–36 пунктов (обычный текст);

- текст должен быть свернут до ключевых слов и фраз. Полные развернутые предложения на слайдах таких презентаций используются только при цитировании. При необходимости, в поле «Заметки к слайдам» можно привести краткие комментарии или пояснения.

- каждый слайд должен иметь заголовок;

- все слайды должны быть выдержаны в одном стиле;

- на каждом слайде должно быть не более трех иллюстраций;

- слайды должны быть пронумерованы с указанием общего количества слайдов;

- использовать встроенные эффекты анимации можно только, когда без этого не обойтись.

Обычно анимация используется для привлечения внимания слушателей (например, последовательное появление элементов диаграммы).

- списки на слайдах не должны включать более 5–7 элементов. Если элементов списка все-таки больше, их лучше расположить в две колонки. В таблицах не должно быть более четырех строк и четырех столбцов – в противном случае данные в таблице будут очень мелкими и трудно различимыми.

### **10.6. Методика работы с обучающимися с ограниченными возможностями здоровья.**

В Институте созданы специальные условия для получения высшего образования

по образовательным программам обучающимися с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ).

Для перемещения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья созданы специальные условия для беспрепятственного доступа в учебные помещения и другие помещения, а также их пребывания в указанных помещениях с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся.

При получении образования обучающимся с ограниченными возможностями здоровья при необходимости предоставляются бесплатно специальные учебники и учебные пособия, иная учебная литература. Также имеется возможность предоставления услуг ассистента, оказывающего обучающимся с ограниченными возможностями здоровья необходимую техническую помощь, в том числе услуг сурдопереводчиков и тифлосурдопереводчиков.

Получение доступного и качественного высшего образования лицами с ограниченными возможностями здоровья обеспечено путем создания в Институте комплекса необходимых условий обучения для данной категории обучающихся. Информация о специальных условиях, созданных для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья, размещена на сайте Института.

Для обучения инвалидов и лиц с ОВЗ, имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата обеспечиваются и совершенствуются материально-технические условия беспрепятственного доступа в учебные помещения, туалетные, другие помещения, условия их пребывания в указанных помещениях (наличие лифта, пандусов, поручней, расширенных дверных проемов и др.).

Для адаптации к восприятию обучающимися инвалидами и лицами с ОВЗ с нарушенным слухом справочного, учебного материала, предусмотренного образовательной программой по выбранным направлениям подготовки, обеспечиваются следующие условия: для лучшей ориентации в аудитории, применяются сигналы, оповещающие о начале и конце занятия (слово «звонок» пишется на доске); внимание слабослышащего обучающегося привлекается педагогом жестом (на плечо кладется рука, осуществляется нерезкое похлопывание); разговаривая с обучающимся, педагог смотрит на него, говорит ясно, короткими предложениями, обеспечивая возможность чтения по губам.

Компенсация затруднений речевого и интеллектуального развития слабослышащих инвалидов и лиц с ОВЗ проводится за счет: использования схем, диаграмм, рисунков, компьютерных презентаций с гиперссылками, комментирующими отдельные компоненты изображения; регулярного применения упражнений на графическое выделение существенных признаков предметов и явлений; обеспечения возможности для обучающегося получить адресную консультацию по электронной почте по мере необходимости.

Для адаптации к восприятию инвалидами и лицами с ОВЗ с нарушениями зрения справочного, учебного, просветительского материала, предусмотренного образовательной программой Института по выбранной специальности, обеспечиваются следующие условия: ведется адаптация официального сайта в сети Интернет с учетом особых потребностей инвалидов по зрению, обеспечивается наличие крупношрифтовой справочной информации о расписании учебных занятий; в начале учебного года обучающиеся несколько раз проводятся по зданию Института для запоминания месторасположения кабинетов, помещений, которыми они будут пользоваться; педагог, его собеседники, присутствующие представляются обучающимся, каждый раз называется тот, к кому педагог обращается; действия, жесты, перемещения педагога коротко и ясно комментируются; печатная информация предоставляется крупным шрифтом (от 18 пунктов), тотально озвучивается; обеспечивается необходимый уровень освещенности помещений; предоставляется возможность использовать компьютеры во время занятий и право записи объяснения на диктофон (по желанию обучающегося).

Форма проведения текущей и промежуточной аттестации для обучающихся с ОВЗ определяется преподавателем в соответствии с учебным планом. При необходимости обучающемуся с ОВЗ с учетом его индивидуальных психофизических особенностей дается возможность пройти промежуточную аттестацию устно, письменно на бумаге, письменно на компьютере, в форме тестирования и т.п., либо предоставляется дополнительное время для подготовки ответа.

**11. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И ИНФОРМАЦИОННЫХ СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ.**

При проведении лекционных занятий по дисциплине преподаватель использует аудиовизуальные, компьютерные и мультимедийные средства обучения Института, а также демонстрационные (презентации) и наглядно-иллюстрационные (в том числе раздаточные) материалы.

Практические занятия по данной дисциплине проводятся с использованием компьютерного и мультимедийного оборудования Института, при необходимости – с привлечением полезных Интернет-ресурсов и пакетов прикладных программ.

Лицензионное программно-информационное обеспечение	Microsoft Windows, Microsoft Office, Google Chrome, Kaspersky Endpoint Security
Современные профессиональные базы данных	1. Консультант+ 2. Справочная правовая система «ГАРАНТ».
Информационные справочные системы	1. Электронная библиотечная система (ЭБС) ООО «Современные цифровые технологии» 2. <a href="https://elibrary.ru">https://elibrary.ru</a> - Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU (ресурсы открытого доступа) 3. <a href="https://www.rsl.ru">https://www.rsl.ru</a> - Российская Государственная Библиотека (ресурсы открытого доступа) 4. <a href="https://link.springer.com">https://link.springer.com</a> - Международная реферативная база данных научных изданий Springerlink (ресурсы открытого доступа) 5. <a href="https://zbmath.org">https://zbmath.org</a> - Международная реферативная база данных научных изданий zbMATH (ресурсы открытого доступа)

**12. ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНЫХ АУДИТОРИЙ И ОБОРУДОВАНИЯ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ).**

Учебные занятия по дисциплине проводятся в специализированной аудитории, оборудованной ПК, с возможностями показа презентаций. В процессе чтения лекций, проведения семинарских и практических занятий используются наглядные пособия, комплект слайдов, видеороликов.

Применение ТСО (аудио- и видеотехники, мультимедийных средств) обеспечивает максимальную наглядность, позволяет одновременно тренировать различные виды речевой деятельности, помогает корректировать речевые навыки, способствует развитию слуховой и зрительной памяти, а также усвоению и запоминанию образцов правильной речи, совершенствованию речевых навыков.

*Перечень оборудованных учебных аудиторий и специальных помещений*

№ 612 Кабинет правоведения

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа

- доска
- стол преподавателя
- кресло для преподавателя
- компьютер
- телевизор
- комплекты учебной мебели
- учебно-наглядные пособия
- шкаф для хранения пособий

Программное обеспечение:

Microsoft Windows (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),

Microsoft Office (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),

Google Chrome (Свободно распространяемое ПО),

Kaspersky Endpoint Security (Договор №877/ЛН от 25.05.2016),

Справочно-правовая система «Гарант» (Договор №14-ПЛ/2020 от 31 октября 2019 года).

№ 601 Кабинет правовых дисциплин

Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа

- доска
- стол преподавателя
- кресло для преподавателя
- компьютер
- телевизор
- комплекты учебной мебели
- учебно-наглядные пособия
- шкаф для хранения пособий

Программное обеспечение:

Microsoft Windows (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),

Microsoft Office (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),

Google Chrome (Свободно распространяемое ПО),

Kaspersky Endpoint Security (Договор №877/ЛН от 25.05.2016),

Справочно-правовая система «Гарант» (Договор №14-ПЛ/2020 от 31 октября 2019 года).

№ 612 Кабинет правоведения

Учебная аудитория для групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации

- доска
- стол преподавателя
- кресло для преподавателя
- компьютер
- телевизор
- комплекты учебной мебели
- учебно-наглядные пособия
- шкаф для хранения пособий

Программное обеспечение:

Microsoft Windows (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),

Microsoft Office (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),

Google Chrome (Свободно распространяемое ПО),

Kaspersky Endpoint Security (Договор №877/ЛН от 25.05.2016),

Справочно-правовая система «Гарант» (Договор №14-ПЛ/2020 от 31 октября 2019 года).

№ 404, 511

Помещения для самостоятельной работы

- комплекты учебной мебели  
- компьютерная техника с подключением к сети «Интернет» и доступом в электронную информационно-образовательную среду  
Программное обеспечение:  
Microsoft Windows (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),  
Microsoft Office (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),  
Google Chrome (Свободно распространяемое ПО),  
Kaspersky Endpoint Security (Договор №877/ЛН от 25.05.2016),  
Справочно-правовая система «Гарант» (Договор №14-ПЛ/2020 от 31 октября 2019 года).

№ 404

Библиотека, читальный зал с выходом в сеть Интернет  
- комплекты учебной мебели;  
- компьютерная техника с подключением к сети «Интернет», доступом в электронную информационно-образовательную среду и электронно-библиотечную систему.

Программное обеспечение:

Microsoft Windows (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),  
Microsoft Office (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),  
Google Chrome (Свободно распространяемое ПО),  
Kaspersky Endpoint Security (Договор №877/ЛН от 25.05.2016),  
Справочно-правовая система «Гарант» (Договор №14-ПЛ/2020 от 31 октября 2019 года).

№ 401

Актовый зал для проведения научно-студенческих конференций и мероприятий

- специализированные кресла для актовых залов
- сцена
- трибуна
- экран
- технические средства, служащие для представления информации большой аудитории
- компьютер
- демонстрационное оборудование и аудиосистема
- микрофоны

Программное обеспечение:

Microsoft Windows (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),  
Microsoft Office (Договор № 64434/МОС4501 от 04.09.2019),  
Google Chrome (Свободно распространяемое ПО),  
Kaspersky Endpoint Security (Договор №877/ЛН от 25.05.2016).

№ 515

Помещение для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования

- стеллажи
- учебное оборудование

**Разработчик:**

кандидат юридических наук, доцент

М.Н. Никитин